



ORTADOĞU'NUN EN BÜYÜK ENTEGRE ALTIN, GÜMÜŞ, MÜCEVHER ÜRETİM VE TİCARET MERKEZİ

kuyumcukent

OCAK 2018 | SAYI:20 | www.kuyumcukent.com.tr

**Halaç Ailesi'nin Eğitime Desteği
Refahiye'de Devam Ediyor...**



**Son projenin temelini
T.C. Başbakanı
Binali Yıldırım Attı...**



**FATİH KURTULMUŞ
KAPALIÇARŞI
YÖNETİM KURULU
BAŞKANI SEÇİLDİ**



**AHMET KARBAYAZ
İKO BAŞKANLIĞINA
ADAY OLACAK MI?**



BKM Yönetim Kurulu Başkanı
Selahattin UYANIK

**HOŞ
GELDİN
2018**

**2018'in
Rengi
Ultraviyole
Mor
Mücevherler**



**KUYUMCUKENT'TE
KAMPANYALAR
BİTMİYOR!!!**

**Dubai'den
Kuyumcukent'e
Akın Var**



**HER ŞEY
UNUTULUR
GELİNLİK
UNUTULMAZ**

[/kuyumcukentavm](https://www.kuyumcukentavm.com)





Kalitede
En İyi Şirket
Platin Ödülü



Uluslararası
Kalite
Ödülü

ORTADOĞU'NUN
EN BÜYÜK
ENTEGRE
ALTIN
GÜMÜŞ
MÜCEVHER
ÜRETİM
TİCARET
MERKEZİ



YIL : 4 • 20.SAYI - OCAK 2018

İMTİYAZ SAHİBİ
KUYUMCUKENT İŞLETME A.Ş. ADINA
NEVZAT SUDAŞ

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ (SORUMLU)
Gültekin KAYA

YAYIN KURULU
Abdullah DENİZ
Ahmet KARBEYAZ
Ahmet FINDIKOĞLU
Fatih KURTULMUŞ

REKLAM REZERVASYON
Şükriye AKARYILDIZ 0 212 603 0000 - 164
Gsm : 0 530 498 76 06
sakaryildiz@kias.com.tr

GRAFİK TASARIM
Furkan ÖZCAN
AKAR Kurumsal Medya iletişim LTD. ŞTİ.
akarkurumsalmedya@gmail.com
05353743509 - 05324125360

YÖNETİM YERİ ve İLETİŞİM
Yenibosna Merkez Mh. Ladin Sk. No: 4 / 1005
Bahçelievler / İSTANBUL
T: 0 212 603 0000 (Santral)
F: 0 212 603 0010

BASKI
BİLEŞEN REKLAM MATBAA TİCARET A.Ş.
Yenidoğan Mah. Abdi İpekçi Cad. Çizcei İş Merkezi No:87/135
Bayrampaşa - İstanbul
Telefon: (0212) 544 13 51 - 544 75 35

Kuyumcukent Dergisi yerel süreli bir yayındır. Kuyumcukent Dergisi'nde yayınlanan haber, yazı, resim ve fotoğrafların FSEK ve Basım Kanunu'ndan kaynaklanan her türlü hakları Kuyumcukent İşletme A.Ş.'ye aittir. İzin alınmaksızın kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez. Kuyumcukent Dergisi Basım Meslek ilkelerine uymayı taahhüt eder.

KUYAS
GAYRİMENKUL
BÜYÜK+ARTI

İstanbul'un Keyfini Sürmek İçin **Eyüpsultan'da** **Yeni Proje**

Ön talebe
özel fiyatlarla
sınırlı sayıda
daire fırsatlarını
kaçırmayın!

0850 640 04 14



KAYA GOLD®
www.kayagold.com

Showroom
Nuruosmaniye Cad. Orient Bazaar Ticaret Merkezi
No :77 / 309 Cağaloğlu - İSTANBUL
Tel : 0212 519 03 31 - 511 36 24
Fax : 0212 527 96 42

Fabrika
Kuyumcukent Atölye Bloğu 5. Kat 6. sokak
No:23 Yenibosna, Bahçelievler - İSTANBUL
Tel : 0212 641 93 53 - 554 62 32 Fax : 0212 641 93 29
E-mail : info@kayagold.com



İÇİNDEKİLER



8

BAŞYAZI
Kuyumcukent İşletme A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı
Nevzat SUDAŞ



37

KUYUMCUKENT'E
6000 KİŞİLİK MESCİD YAPILIYOR



İKO BAŞKANLIĞI
İÇİN ESNAF
AHMET KARBAYAZ'I
İSTİYOR

22

KİAŞ VE İSTANBUL ENGELLİLER
MÜDÜRLÜĞÜ
Elele

39



Halaç Ailesi'nin Eğitime Desteği
Refahiye'de Devam Ediyor...
Son projenin temelini
T.C. Başbakanı Binali Yıldırım Attı...

10



16

HOŞ GELDİN
2018
KUYUMCUKENTTE
KAMPANYALAR
BİTMİYOR!!!



FATİH KURTULMUŞ
KAPALIÇARŞI
YÖNETİM KURULU
BAŞKANI SEÇİLDİ

12



31

KUYUMCUKENT
HABERCİLERİN DE MERKEZİ



Başbakan Yardımcısı Şimşek:
2,5 TON
ALTIN
YASTIK
ALTINDAN
ÇIKTI

32



AHMET KARBAYAZ
İKO BAŞKANLIĞINA
ADAY OLACAK MI?

14

"ÖMÜR BOYU MUTLU
OLMAK İÇİN SEVDİĞİN
MESLEĞİ YAP"
III. BAĞÇELİEVLER
EĞİTİM VE KARIYER
GÜNLERİ GERÇEKLEŞTİ

38



Dubai'den Kuyumcukent'e Akın Var



26



GENEL KURULA
ÇAĞRI

20



Finans Zirvesi'nde
'Yastık Altı Altın'
Vurgusu

30



KUYUMCUKENT DOĞALGAZ,
ELEKTRİK VE SU SAYAÇLARINDA
REVİZYON ZAMANI!

40



2018
Düğün
TRENDLERİ

46



Nevzat SUDAŞ

Kuyumcukent İşletme A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı

twitter.com/nevzatsudas

Değerli Üyelerimiz ve Kıymetli Okuyucularımız

2017 YILINI GERİDE BIRAKIRKEN 2018'E UMUTLA BAKIYORUZ. TÜRLÜ ZORLUKLARIN, ÇEKİŞMELERİN YAŞANDIĞI, SAVAŞLARIN VE ÖZELLİKLE İSLAMİYET'E YÖNELİK SALDIRILARIN ÇOK OLDUĞU, ÇOĞUMUZ İÇİN ÜZÜLEREK HATIRLAYACAĞI BİR YIL OLDU 2017. DİLERİM Kİ 2018 YILI BARIŞ YILI OLSUN. ÇOCUKLARA YAŞANACAK YARINLAR BIRAKMAK HEPİMİZİN GÖREVİ. YÜCE MEVLA HEPİMİZİN HAKKINDA HAYIRLISINI NASİP ETSİN.

Geçen bu süre zarfında Kuyumcukent'te büyüdü, gelişti ve bilinirliği arttı. Ülke yönetimindeki istikrar bizleri de olumlu yönde etkiledi. Ekonominin böylesi zor zamanlarda düşüşte olması beklenirken (geçmiş dönemler baz alındığında) beklenenin aksine hızla yükselmesi ve artık yaşanan değişikliklerden etkilenmiyor olması

hepimiz için sevindirici bir süreç oldu. Altının ülke ekonomisindeki önemi, yastık altındaki altının ciddi yatırımlara dönmesi, Arapların tesisimizde yer almaya başlaması gibi faktörler bizi daha bilinçli ve kurumsal bir sürece taşıdı. Türkiye'nin altın merkezi dediğimizde akla gelen ilk yer artık Kuyumcukent diyebiliriz.

Düzenli aralıklarla yapılan reklamlar, PR çalışmaları bize bu süreçte inanılmaz katkı sağladı. Tesisimizde bu çalışmalardan geri dönüş almayan firma yok diyebiliriz. Bu sene Yılbaşı, Sevgililer Günü, Anneler Günü ve Düşün Sezonu olmak üzere 4 ana başlıkta kampanyalar düzenledik ve bünyemizdeki her firmanın bu kampan-



yalardan yüksek verim almasını hedefledik. En çok izlenen televizyon kanallarında, en çok izlenen programlarda reklamlarımız yayınlandı. Haberlere konuk olduk. En çok dinlenen radyolarda, metrobüslerde ve artık günümüzde en etkili tanıtım aracı olan sosyal medyada yer aldık. Sosyal içerikli projelere gereken önem ve öncelik verildi. Esnafımız için satışları yükseltmenin ilk hedef olarak görüldüğü kampanyalar Kuyumcukent'in bilinme oranını da arttırdı. Kuyumcukent'in sadece altın üreten ve satan bir tesis olmasının yanında evlenecek çiftler için bir cazibe merkezi olduğunu vurguladık. Tabii ki ziyaretçilerimizi de unutmadık. %50'ye varan indirimler, 3000TL'lik alışverişe çeyrek altın, 1000 TL'lik alışverişe inci kolye hediye ettik. Canlı müzikler, farklı alanlarda seminerler, eğitimler ve aktivitelerle yıl içerisinde değerli ziyaretçilerimizi memnun etmeye

çalıştık. Kuyumcukent tesisinde yılların getirdiği bazı tahribatlar uzman teknik ekibimiz sayesinde tespit edildi. Isıtma-soğutma sistemleri elden geçirildi. Isı kayıplarının önüne geçildi. Asansörlerin bakımı yapıldı. Yangın çıkışları denetlendi. Olası bir yangın durumunda bir an evvel müdahale için tatbikatlar yapıldı. Kuyumcukent'in içinde barındırdığı ürün gamından dolayı güvenlik oldukça önemli. Bunlar göz önüne alınarak merkezin bu en önemli unsuru daha da artırıldı. Tesisimiz İgdaş, İski ve Bedaş tarafından sıklıkla denetlenmektedir. Bu denetimler sonucu ortaya çıkan tespitlerde; tesis içinde kullanılan sayaçların ömrünü doldurmuş olması sebebiyle kalibre ayarları yapılmamakta; dolayısıyla da arızaların, hatalı tüketimlerin oluşmasına ve üyelerimizin cebinden daha fazla para çıkmasına sebebiyet vermek-

te. 10 yılda bir zorunlu olarak İgdaş, İski ve Bedaş saatlerinin bakımları yapılması gerekli. Hem yönetmelik hem de Kuyumcukent Elektrik, Su, Doğalgaz Hizmetleri Uygulama, Sayaç Kullanımı ve Sigorta Yönetmeliği hükümlerince arızalı ya da kullanım süresi dolan sayaçlarınızın ivedilikle değişmesi gerekmektedir. İleride çok büyük problemler yaşamamak adına sayaçlar Kuyumcukent İşletme A.Ş. yetkilileri tarafından ücreti mukabilinde değiştirilecektir. Kullanım ömrünü dolduran sayaçlara mevzuat gereği kontör yüklenmeyecektir. Birliğin, beraberliğin, hoşgörünün eksik olmadığı güzel ülkemize daha da başarılı hizmetler sunmak için çalışıyoruz. Dua ve destek sizden, gayret ve çalışma bizden, Tefvik ve inayet Allah'tan...

Muhabbetle kalmanız dileklerimizle...



Halaç Ailesi'nin Eğitime Desteği Refahiye'de Devam Ediyor... Son projenin temelini T.C. Başbakanı Binali Yıldırım Attı...

İstanbul Altın Rafinerisi'nin sosyal sorumluluk çalışmaları kapsamındaki 7. projesi olan Refahiye Meslek Yüksek Okulu'nun temelleri T.C. Başbakanı Binali Yıldırım'ın katılımı ile Erzincan'da atıldı.

Türkiye ekonomisinin önemli şirketlerinden biri konumunda bulunan İstanbul Altın Rafinerisi'nin sosyal sorumluluk projeleri devam ediyor. Bu çalışmalar kapsamındaki son proje olan Erzincan Refahiye Meslek Yüksek Okulu Projesi'nin temel atma töreni T.C. Başbakanı Binali Yıldırım'ın katılımı ile gerçekleştirildi. Törene İstanbul Altın Rafinerisi Yönetim Kurulu Başkanı Av. Özcan Halaç, Fazlı Halaç ve Başak Halaç'ın yanı sıra Ak Parti Genel Başkan Yardımcısı Hayati Yazıcı, Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan ve eski Refahiye Kaymakamı, Cumhurbaşkanlığı Strateji Daire Başkanı Yusuf Karaloğlu'nun da aralarında bulunduğu çok sayıda kişi katıldı. Refahiye Meslek Yüksek Okulu'nun temel atma töreninde vatandaşlara hitaben yaptığı konuşmada millete hizmeti ibadet bildiklerinin altını çizen T.C. Başbakanı Binali Yıldırım, bu anlayış ile yardım çalışmaları yapan İstanbul Altın Rafinerisi Yönetim Kurulu Başkanı Av. Özcan Halaç şahsında Halaç Ailesi'ne teşekkür ederek şunları söyledi: "İnsan odur ki bırakır bu dünyada bir eser, eseri olmayanın yerinde yeller eser. Bugün hayırseverimiz Sayın Özcan Halaç Beyefendi ilçemize, hükümetimize bir meslek yüksekokulu yaptırıyor, onun da temelini atıyoruz. Allah'a şükür bir eser değil binlerce eserimiz memleketin



her köşesinde yükseliyor. Hayırseverimiz Özcan Halaç Bey her yıl ülkemizin çeşitli yerlerinde eğitim kurumları yaptırıyor. Bu sene de ilçemizde bunu yaptırmaya karar vermiş. Sağ olsun, var olsun. Hayırlı, uğurlu olsun. Hayırseverimize hemşehrilerimiz adına teşekkür ediyoruz."

Ak Parti Genel Başkan Yardımcısı Hayati Yazıcı da temel atma töreni öncesinde Refahiyeliler'e hitaben yaptığı konuşmada Halaç Ailesi'nin eğitime destek çalışmalarından dolayı gurur duyduğunu belirterek şunları söyledi: "Refahiye Meslek Yüksekokulu Halaç Ailesi'nin yedinci hayır hasenat projesi. Aile her yıl, ülkemizin bir köşesinde yeni okul projelerini hayata geçiriyor. Fazlı Halaç Ağabeyimiz orada. Yaptıkları bu hayırlardan ve eğitime destek çalışmalarından dolayı sizlerin huzurunda çok değerli ailesine teşekkür ediyorum."

İstanbul Altın Rafinerisi Yönetim Kurulu Başkanı Av. Özcan Halaç gerçekleştirdiği konuşmasında bu projenin hayata geçirilmesinde emeği geçen herkese teşekkür ederek şu ifadelerde bulundu; "Ben aslen Afyon Emirdağlı'yım. Ama biz İstanbul Altın Rafinerisi ve Halaç Ailesi olarak ülkemizin çeşitli yerlerinde eğitime destek olmaya gayret ediyoruz. İnşallah sizlerin huzurunda temelini atacağımız bu okul Türkiye çapındaki hayır hasenat işlerindeki 7. okulumuz olacak. Ben Refahiye Meslek Yüksekokulu konusunda desteklerini esirgemeyen Sayın Başbakanımıza tekrar teşekkür ediyorum. Ayrıca bu konuda sevgili arkadaşım, Refahiye Eski Kaymakamı Sayın Yusuf Karaloğlu'na da bilhassa çok teşekkür ediyorum. İnşallah inşaatı en kısa zamanda bitirip siz Refahiyeliler'in hizmetine sunacağız. Hayırlı uğurlu bir yer olsun. Bu konuda emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Sağ olun, var olun"



FATİH KURTULMUŞ KAPALIÇARŞI YÖNETİM KURULU BAŞKANI SEÇİLDİ

Fatih Kurtulmuş. Yılların tecrübesi, birikimi ve sektörün ön görülerine sahip çok değerli bir isim. Artık Kapalıçarşı Yönetim Kurulu Başkanı. Yeni devraldığı göreviyle ilgili Fatih Beyle Kapalıçarşı'ya yeni bir boyut ama mistik dokusunu kazandırmanın yolları hakkında konuştuk.

Kapalıçarşı Osmanlı İmparatorluğu'nun ürün kimliğinin ve ekonomisinin canlı kalmasını sağlayan dev bir mekanizma olarak tanımlanmış, düzenlenmiş, inşa edilmiş, gelişmiş ve günümüze kadar gelmiştir. Bu uzun süre içinde birçok önemli sorunla karşılaşmış, depremler yaşamış, yanmış, yıkılmış, ama her seferinde hızla onarılarak yeniden geliştirilmiştir. Çünkü Kapalıçarşı, dünyadaki birçok kapalı çarşının yanında önemli bir özelliğe sahiptir. O sadece bir çarşı değildir. O bir imparatorluğun ürün kimliğinin sürekliliği ve uluslararası rekabetin sağlanması için, devletin en önemli ekonomik projelerinden birisiydi. Doğu-Batı Kuzey-Güney arasındaki çok yönlü ve etkin bir rekabetin denetlenip dengelendiği büyük bir mekanizmaydı.

Fatih Sultan Mehmet'in İstanbul'u almasından sonra inşaa edilen, 500 yılı aşkın bir süredir varlığı ile İstanbul'u süsleyen ticaret, sanat ve kültür dokusunun bir arada bulunduğu bir merkezdir Kapalı Çarşı. Biz de yeni devraldığımız görevimizde bu değerli yapıya hak ettiği özeni gösterip, aslına uygun çalışmalar yaparak çitasını yükseltmek niyetindeyiz.

Önce biraz yönetim kurulumuzdan bahsedelim. Kapalıçarşı Yönetim Kurulu kanunlar öncülüğünde kurulmuş ve kanunlarla hareket eden

bir yapıya sahiptir. Kapalı Çarşı'da bir restorasyon çalışması söz konusu. Bu yüzden iki sene önce böyle bir yönetim tarzı uygun görüldü. Bu görev bana iki sene önce teklif edildi. Fakat öncelikli sorumluluklarım var. İAR'da çalışıyorum. KİAŞ'da görevlerim var. O zaman kabul edemedim bu görevi. Bak-tığınızda 3 nesildir Kapalı Çarşı'yız. Orada yerlerimiz var. Dolayısıyla vazifeden daha fazla kaçamadık. Bu süreçte orada site yönetimi tarzında bir yönetim oluştu. Ama kanunla kurulmuş bir yönetim oldu. 13 kişilik bir yönetim kurulundan oluşan bir kadro mevcut. Bu kurulda İstanbul'un önemli isimleri görev almakta. Ayda iki kez toplanıp Kapalı Çarşı için yapılacaklar karara bağlanmakta. Bundan sonraki hedefimiz bu tarihi çarşının eksiklerini, problemlerini bir an evvel çözüp, yüz akımız olması için gereken gayreti göstereceğiz. İlk yapıldığı zaman nasılsa günümüzde de aynı işlevsellikte olması dileğimiz. Böyle bir yapının çatısından, su oluklarından caddeye sular damlamamalı. Görüntüsünü bozacak, ahengi, dinginliği etkileyecek şeylere müsaade edemeyiz. Gayret bizden. Tevfik Allah'tan.





AHMET KARBAYAZ İKO BAŞKANLIĞINA ADAY OLACAK MI?



İstanbul büyük bir şehir. Ticaret merkezi, sanat merkezi. Altının merkezi. Bu büyük şehirde kuyumculara hizmet veren, sorunlarına çözüm bulmaya çalışan İstanbul Kuyumcular Odası yeni başkanını arıyor. Eski başkanlardan Ahmet Karbeyaz ile yeniden aday olup olmayacağı ile ilgili konuştuk.



İKO'ya nasıl biri başkan aday olmalı?

Bu sektörde 51 yılımı bitirdim. Şimdiye kadar görev almış başkanların hepsini tanırım. Hepsi İstanbul Kuyumcuları için ellerinden geleni yapmaya çalıştı ama kendi işleri çok. Şu andaki adayların bile öyle çok işleri var ki misal yanlarında çalışan insanların isimlerini bile bilmezler. Şunu anlamakta zorluk çekiyorum; bu kadar işlerinin arasında nasıl olurda İstanbul'daki kuyumculara başkanlık yapabilir, sağlıklı hizmet verebilirler. Geçmişte gördüğümüz üzere bu görevde olan arkadaşlar hizmet etmeye değil de hizmet almaya gelmiş gibi bir durum çıkıyor ortaya. Güçlerine güç kattıkları da bütün esnafım gördü. Her gelen kendi alanıyla, iş koluyla ilgili çalışmalar yaptı, kendi iş kolunun dışındakiler unutuldu. Sıkıntıları görmezden gelindi. Ben her zaman şunu savunuyorum; İstanbul Kuyumcular Odası'nın başkanlığına aday olacak kişinin ithalat – ihracat, fuar yada 4-5 tane iş yeri olduğu vakit odayla ilgilenemez, kuyumcu esnafına faydalı olamaz. Sebebine gelince bu kişi kendi işlerine ancak yetişirken 6500 esnafa nasıl yetişsin? Nasıl kaliteli hizmet versin?

Bu durumda ya kendi işini aksatacak ya da Kuyumcular Odası'nın işlerini aksatacak. Tabii ki kendi işlerini aksatmıyorlar. Üstelik odanın nüfuzunu kullanarak yeni bağlantılar kuruyorlar. Yurtiçi yurtdışı ortaklıklar geliştiriyorlar. İhracatçı olmayan ihracatçı oldu. İmalatçı olmayanlar imalatçı oldu. Hep odayı kullanarak bunları yaptılar. Ama demediler ki burada bizim esnafımızda var. Onların çıkarlarını gözetelim. Öyle zamanlar oldu ki odanın gizli bilgilerini, esnafın gizli bilgilerini alıp gidenler oldu. Bunlar hep üzücü ve esnafımıza zarar veren şeyler.

Başkan ve ekibi, esnafın hakkını gözetmeli, sorunlarına çözüm bulabilmeli. Şimdiye kadar bu yeterince yapılabildi mi?

Ben şuna inanıyorum İstanbul Kuyumcular Odası, Türkiye Kuyumcular Odası gibidir. Bünyesinde 40.000 kuyumcu var. Başkan olacak kişi ve ekibi bütün mesaisini sadece buraya vermeli. Yoksa başarılı olamaz, esnafa faydası dokunamaz. Bazı yöneticilerin şöyle bir korkusu da olabilir; biraz sert olsam benimde malım mülküm var, herkes bana düşman olur. Bende biraz dozunda davranayım, kahraman mıyım? diyebilirler. Benimde çocuğum var, maliye, mali polis falan uğraşmak istemiyorum diyebilirler. Oysa yönetici korku yaşamaz. Reis-i Cumhur ne diyor; "Biz gömleğimizle geldik, idamlık", odamıza gelecek olan başkan da böyle olmalı. Haksızlığa karşı göleğini giyer, yumruğunu vurur, hiçbir şeyden korkusu olmaz. Bizim böyle yöneticilere ihtiyacımız var. Benim bakış açım başkan herkese aynı mesafede olmalı. Herkes aynı üyelik parasını veriyor. Herkes eşit hizmet almalı. Hizmet almaya değil hizmet vermeye gelen başkan olmalı.

Siz İKO Başkanlığına aday olacaksınız mı?

Aday olmaktan çok yani istemekten çok istenilmek çok önemli. Kendi kendine aday olursan boşa gitmiş bir zaman ve emek olur. Bu sebeple ki hem İstanbul hem de Anadolu'daki esnafın bizi göreve çağırması, istemesi çok önemli. Şimdi ekibimle bunu araştırmasını yapıyoruz. Son gün bile aday olunabilir. Önemli olan şu ki göreve geldiğinde esnafın isteklerini karşılayabilecek misin? Yeteri kadar ilgilenebilecek misin? Sorularına cevap bulabilecek misin? Bu sorunların cevabını bulmak



için meseleyi Ankara'ya kadar götürebilecek misin? Yani kısaca çözüm olabilecek misin? Yöneticilik yaptım, başkanlık yaptım. Tecrübem var. Türkiye'deki kuyumcuları birleştirdim. Beni her zaman sevgiyle andıklarını biliyorum. Gördükleri yerde başkanım diye hürmet gösteriyorlar. Hepsine çok teşekkür ederim. Şu an için araştırmalarımız devam ediyor. Eğer gerçekten esnafımız beni istiyorsa ben aday olurum. Yoksa aday olmanın bir esprisi yok. İstenen kişi olduğuma kanaat getirirsem aday olurum.

HOŞ GELDİN 2018 KUYUMCUKENT'TE KAMPANYALAR BİTMİYOR!!!

Kuyumcukent her yıl düzenlediği kampanyalara bu sene de farklı bir konsept ve son dakika reklamlarla devam ediyor.

10 Aralık'ta başlayan 18 Şubat'a kadar devam edecek olan "İndirimli Alışveriş Festivali" tüketiciye farklı avantajlar sunuyor. Kampanyanın çıkış noktası olan "üreticiden size, sizden tüm sevdiklerinize" vurgu yapılırken, kampanyanın sunduğu avantajlar da gözler önüne serildi. % 50 'ye varan indirimler, 3000 TL'lik alışveriş yapan herkese çeyrek altın, 1000 TL'lik alışveriş yapana inci kolye hediye, kampanyanın can alıcı noktaları.

Kampanya ile detaylı bilgileri BKM Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Uyanık'tan aldık. Uyanık " Bu kampanyalar bizim hareket gücümüzü arttıran, bilinirlik oranımızı hızla çoğaltan, hem esnafa hem de tüketiciye faydası dokunan kampanyalardır. Gelen talepler doğrultusunda meydana kurduğumuz standımız yeniledik ve



Star Tv'de Kuyumcukent



NTV'de Kuyumcukent



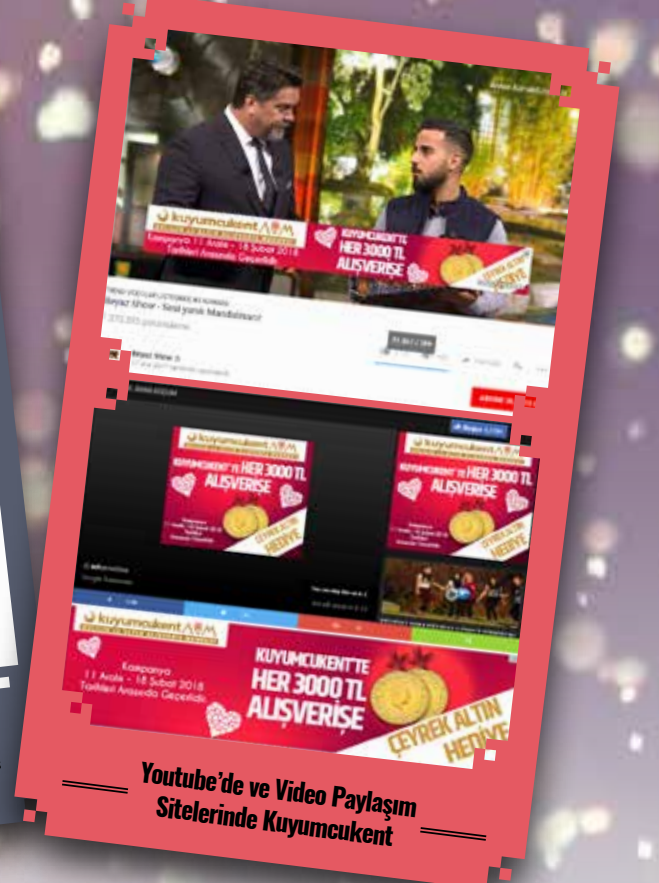
ATV'de Kuyumcukent



24'te Kuyumcukent



Hürriyet'te Kuyumcukent



Youtube'de ve Video Paylaşım Sitelerinde Kuyumcukent



büyüttük. Böylece bu standlarda sergilenen ürünlerin sayısını arttırmış olduk. Kampanya başlamadan önce mağazalarımıza haber verdik. Kampanyaya dahil olmak isteyen firmalarımızı belirledik. Bu doğrultuda ürünlerini sergiliyoruz. Gerek dış cephe görselleri ile gerekse yazılı, görsel basında yaptığımız reklam ve PR çalışmalarıyla,



radio reklamları, metrobüs reklamları ve sosyal medya reklamları ile kampanyamızı destekledik. Ana haberlerde kampanyamızı duyurduk. Haberlerin yanı sıra kampanyamızı tanıtmak ve kampanyadan geniş kitlelerin haberdar olmasını sağlamak adına reytingi yüksek dizi



ve programlara reklamlar verildi. Maksimum düzeyde verim alacağımız şekilde planlamalar yapıldı. Yapılan çalışmaların boşa gitmediğini görmek hepimizi sevindiriyor. Daha büyük kampanyalarda, daha büyük hedeflere yine birlikte yürüyeceğiz. Gösterilen büyük ilgi-den memnunuz." dedi. Evlilik ve altın alışverişinin merkezi olan Kuyumcukent'te



bu hareketli günler 18 Şubat'a kadar devam ediyor. Bu süreçte reklam ve tanıtım faaliyetleri hız kesmeden devam edecek.





GENEL KURULA ÇAĞRI

BKM Yönetimi olarak 5 yıldır yönetimde olan Selahattin Uyanık ve ekibi 2017 yılını değerlendirmek üzere Blok Kat Malikleri Kurul Toplantısı düzenlediler. Blok Kat Malikleri Kurulu Toplantısı; 18 Ocak 2018 Perşembe günü saat 14.00'da Yenibosna Merkez Mh. Ladin sok. No:4 Mağaza Bloğu Kuyumcukent Nikâh Sa-

lonu Bahçelievler İstanbul adresinde yapılacak olup, ilk toplantıda çoğunluk sağlanamazsa, ikinci toplantı 26 Ocak 2018 Cuma günü aynı yer ve saatte yapılacaktır. Blok Kat Malikleri Kurul Toplantısı açılış konuşmasıyla başlayıp, Kuyumcukent Toplu Yapı Yönetim Planı madde 58 ve 61 uyarınca toplantıyı yönetmek üzere başkan ve iki üyeden müteşkil divan heyetinin seçimi ve toplantı tutanağı imzalama yetkisinin verilmesinin ardından yoklamaya geçilecektir. Yönetim Kurulu faaliyet raporunu okuyacak ve görüşülecek arkasından, Denetim Kurulu raporu okunacak ve görüşülecektir. AVM Reklam Katkı Payı uygulamasının talep olması halinde tamamen kaldırılması veya Reklam Katkı bedelinin metrekaşe başına 3 TL'yi aşmamak üzere ihtiyaçlar doğrultusunda azaltma ya da sonrasında arttırma hususlarında Kuyumcukent Blok Kat Malikleri Yönetim Kurulu'na yetki verilmesi görüşülecek. Kuyumcukent Tesisi Atölye Bloğunda faaliyette bulunan firmalar tarafından bildirilen, çalışanlar için şahsa özel kimlik kartı tanımlanması ve ancak tanımlanan bu kimlik kartı ibrazıyla tesise giriş yapılabilmesi, misafir girişlerinde ise firma onayının aranması, aksi takdirde girişlerin engellenmesi ve bu doğrultuda gerekli projelerin (akıllı kart sistemi, kimlik okuma ve tanıma sistemi,

turnike sistemi vb.) geliştirilmesi ve hayata geçirilmesi hususunda Kuyumcukent Blok Kat Malikleri Yönetim Kurulu'na yetki verilmesi görüşülecektir. Kuyumcukent Blok Kat Malikleri Yönetim Kurulu toplantısına bütün maliklerinin katılması yapılan çalışmaları değerlendirmek açısından oldukça önemlidir. Hedef; Kuyumcukent'i daha güzel yarınlara taşımak, bir dünya markası haline getirmek ve bilinirliğini arttırmaktır. Toplantıya bütün kat maliklerinin katılması bu açıdan oldukça önem arz etmektedir.

KUYUMCUKENT
18 OCAK 2018 – 26 OCAK 2018
BLOK KAT MALİKLERİ KURULU TOPLANTI
DAVET MEKTUBU

İstanbul, 30 ARALIK 2017
Ref.No:BKM/89/YK/ES

Sayın Kat Malikli,

TAAHHÜTLÜ

Blok Kat Malikleri Kurulu Toplantısı; **18 Ocak 2018 Perşembe** günü saat 14.00'da Yenibosna Merkez Mh. Ladin sok. No:4 Mağaza Bloğu Kuyumcukent Nikâh Salonu Bahçelievler İstanbul adresinde yapılacak olup, ilk toplantıda çoğunluk sağlanamazsa, ikinci toplantı **26 Ocak 2018 Cuma** günü aynı yer ve saatte yapılacaktır.

Saygılarımla,

KUYUMCUKENT BLOK KAT MALİKLERİ YÖNETİM KURULU

Ahmet KARBEYAZ
Yönetim Kurulu Başkanı

Selahattin UYANIK
Yönetim Kurulu Başkanı

EKLER:
EK-1 Kat Malikleri Kurulu Toplantı Gündemi
EK-2 Temsil Belgesi
EK-3 Denetim Raporu

Önemli Not 1 : Faaliyet Raporu www.kuyumcukent.com.tr web adresinde ve Kuyumcukent Tesis duyuru levhalarında ortaklarımızın tetkikine açıktır.

Önemli Not 2 : Kat Malikleri Kanunu ve Kuyumcukent Toplu Yapı Yönetim Planı uyarınca adres bilgilerinizi ve/veya malik değişikliklerini Kuyumcukent İşletme A.Ş.'ye (KİAŞ) bildirim zorunluluğunuz vardır. Şayet bağımız bölümde malik değişikliği var ise veya aldığınız Davet Mektubu sizi ilgilendirmiyorsa mümkün olan en kısa zamanda Davet Mektubunu KİAŞ'a iade etmeniz rica olunur.

KUYUMCUKENT
18 OCAK 2018 – 26 OCAK 2018
BLOK KAT MALİKLERİ KURULU TOPLANTI
GÜNDEMİ

1. Açılış,
2. Kuyumcukent Toplu Yapı Yönetim Planı madde 58 ve 61 uyarınca toplantıyı yönetmek üzere Başkan ve iki üyeden müteşkil divan heyetinin seçimi ve toplantı tutanağı imzalanması ve onaylanması,
3. Yoklama,
4. Yönetim Kurulu Faaliyet Raporunun okunması ve görüşülmesi,
5. Denetim Kurulu Raporunun okunması ve görüşülmesi,
6. Yönetim Kurulu'nun İmar,
7. Denetim Kurulu'nun İmar,
8. AVM Reklam Katkı Payı uygulamasının talep olması halinde tamamen kaldırılması veya Reklam Katkı bedelinin metrekaşe başına 3 TL'yi aşmamak üzere ihtiyaçlar doğrultusunda azaltma ya da sonrasında arttırma hususlarında Kuyumcukent Blok Kat Malikleri Yönetim Kurulu'na yetki verilmesi,
9. Kuyumcukent Tesisi Atölye Bloğunda faaliyette bulunan firmalar tarafından bildirilen çalışanlar için şahsa özel kimlik kartı tanımlanması ve ancak tanımlanan bu kimlik kartı ibrazıyla tesise giriş yapılabilmesi, misafir girişlerinde ise firma onayının aranması, aksi takdirde girişlerin engellenmesi ve bu doğrultuda gerekli projelerin (akıllı kart sistemi, kimlik okuma ve tanıma sistemi, turnike sistemi vb.) geliştirilmesi ve hayata geçirilmesi hususunda Kuyumcukent Blok Kat Malikleri Yönetim Kurulu'na yetki verilmesi,
10. Diğ. ve tamamlanır, kapanır

Saygılarımla,

KUYUMCUKENT BLOK KAT MALİKLERİ YÖNETİM KURULU

Ahmet KARBEYAZ
Yönetim Kurulu Başkanı

Selahattin UYANIK
Yönetim Kurulu Başkanı

Altın imalatçılarına altın gibi destek Deniz'de!

Altın destek kredisi ile altın imalatçıların sipariş ve üretim sürecindeki finansman ihtiyaçlarına hızla çözüm üretiyoruz.



İKO BAŞKANLIĞI İÇİN ESNAF AHMET KARBAYAZ'I İSTİYOR

İKO Başkanlık seçimleri yaklaşırken esnafın başkanlık için neler beklediğini nasıl bir başkan olursa destekleceklerini sorduk



Kapalıçarşı Yönetim Kurulu Başkanı FATİH KURTULMUŞ

Ahmet Karbeyaz yıllardır sektörümüzde olan, daha önce de Kuyumcular Odası Başkanlığı tecrübesi olan, sektörümüzün de yakından tanıdığı, tüm problemlere vakıf, sektörümüzü temsil edebilecek kıymetli bir abimizdir. Ben onu Kuyumcular Odası Başkanı olarak görmek isterim. Kendisi böyle bir görev için yeterlidir ve kuracağı ekibinde bu yeterlilikte olacağını düşünüyorum. Ahmet abimizi destekliyorum. Yolu açık olsun. Eskilerin değişimiyle menzili mübarek olsun.

MURAT VURAL

Bizim açımızdan olmaması diye bir şey söz konusu olamaz. Uzun yıllardır tanıyorum kendisini. Esnafı biliyor, esnafın sorunlarını biliyor, piyasayı biliyor en önemlisi işimizi biliyor. Bize gereken bu. Sektörden uzak, sorunlarını bilmeyen insanlar başkan olmalı. Bence her yönetimde olması gereken bir isimdir Ahmet Karbeyaz. Sonuna kadar destekliyoruz.



SEBAHATTİN BAŞ

Fevkalade isabetli bir karar olur. Daha önce başkanlık tecrübesi olan, biz esnafı çok iyi tanıyan, sorunlarımızı çözebilecek ilişkileri olan bir insan. Her zaman Ahmet Abimizi desteklemeye hazırız. Adaylığını dört gözle bekliyoruz.



VEYSİ AMCALAR

Ahmet abi bu sektörün duyanıdır. 1978 yılından beri kendisini tanırım. 13 yaşlarında çırağıyım. O gün nasıl tanıdıysam kendisini bugünde öyledir. Çizgisini hiç bozmayan, esnafın yanında olan, eğer ilişkilerini kullanacaksa bunu esnaf için kullanmayı tercih eden yüce gönüllü bir insandır. Parayı değil insanlara hizmet etmeyi ön planda tutmuştur. Aksi olsaydı şu an çok başka yerlerde olurdu. Daha önce de başkanlığını bildiğimiz, takdir ettiğimiz kıymetli abimizdir. İKO'ya biri başkan olacak bu kesinlikle Ahmet Karbeyaz'dır.



MAHMUT NAHCIVANI

Yıllarca yöneticilik yapmış, bu sektöre emek vermiş, değerli bir meslektaşımız. Keşke adaylığını koysa ve başkan olsa. İnanın sorunlar çok daha kolay çözülür ve aşılır. Desteğimiz Ahmet Karbeyaz'la.



ALİ GÜNAY

Değerli bir büyüğümüz. Tecrübesi ortada. Sektörde adını bilmeyen insan sayısı yok gibidir. Bence kesinlikle aday olmalı. Desteklediğimiz kişidir.



KENAN KOKAKAPLAN

Aday olmasını bekliyoruz. İKO'ya katkısı çok olacaktır. Daha önce tecrübeleri ile yeni bir soluk olacaktır. Başarılı çalışmalar yapacağından kuşkuymuz yok.



COŞKUN AKDOĞAN

Ahmet Beyi 35 senedir tanıyoruz. Tecrübesi ve deneyimleri ile odamıza katkısı büyük olacaktır. Birlik, beraberlik sağlamak için en etkili isimdir Ahmet Karbeyaz. Adaylığını bekliyoruz. Desteklemeye hazırız.



NEJDET BALTACI

Ahmet Karbeyaz'ı çok eskiden beri tanırım. Kuyumculuk sektörüne çok faydası dokunmuş, emeği geçmiş, değerli bir büyüğümüzdür. Daha önce yaptığı başkanlık dönemde farkını fark ettirdi. Bence kesinlikle İKO Başkanı olmalı. Sonuna kadar destekliyoruz.



MUZAFFER YEDİGÖL

Tek kelime ile efsane başkan. Perakendecinin sorunlarını bilen, gözü pek. Canı gönülden destekliyorum. İKO zenginler kulübü olmamalı. Bizim gibi perakendecinin dilini bilen, sorunlarını anlayan ve çözüm odaklı bir başkan olmalı. Bu isimde Ahmet abimizden başkası olamaz. Desteğimiz onunla.

ADNAN ALTUNTAŞ

Kuyumcular Odasına başkan olacak kişi; esnafın halini anlayacak, sosyal ve ekonomik konulara vakıf ve bunlara zaman ayırabilecek düzeyde, birikimde, mutlaka bu mesleğin tozunu yutmuş olmalı. Perakendecinin kıymetini bilmeyenler ortaya çıkmasın. Ahmet Karbeyaz'da bu liyakatta bir isim. Uzun yıllara dayanan tecrübesi var. Başkanlık için oldukça uygun bir isim. Kendisine küçük bir tavsiyemiz olsun isterim. Adaylığını açıkladığında yapacaklarını belirtsin, vaad ettiklerini açıklasın. Seçim sonrası da SD sistemiyle yani "Seçtiğini Denetle" ile oy verenlerin bunları denetlemesini sağlasın. Söz verip yerine getirmedikleri olursa biz de yakasına yapışırız. Böylesi güvendiğimiz bir ismi destekliyoruz.

İKO BAŞKANLIK SEÇİMLERİ ÇEKİŞMELİ GEÇECEK

NORAYR İŞLER

İstanbul Kuyumcular Odası Başkanı Norayr İşler yeni dönemde de başkanlık için yeniden aday olacağını açıkladı. İşler; " Mart başı gibi seçimler yapılacak. Bizimde yarım kalan işlerimiz, projelerimiz var. Çok yorulduk, çok uğraştık ama bu arada kendi işimizi unuttuk. Diyeceksiniz ki niye yapıyorsun bu işi? Bu bir sevdadır artık. Ben bu başkanlık görevine geldiğimde Türkiye’de 8 mağazam vardı. Şu an hiç mağazam yok. Bu işlerin böyle de zor yanları var. Bütün zamanını buraya vermek zorundasın. Emek harcamak zorundasın. Bir vizyon, misyon ortaya koymak öyle basit bir şey değil. Ben biraz iddialıyım bu konuda. Yapabileceğim daha çok şey var. Şunu da eklemek isterim ki benden sonra bu göreve gelecek olanlar şu an hazır değiller. Kuyumcular Birliği taslağı hazırladık. Tüm oda ve başkanlarının da bir arada olduğu, bunu birliğimizi kurarsak eğer alt yapımız tam anlamıyla hazır olursa bizim çocuklarımız artık bu işlerden hiç zarar görmezler. Türkiye’de 40.000 kuyumcu olduğumuzu, 400.000 çalışanımız olduğunu düşünürsek laboratuvarımızın olmaması büyük bir eksiklikti. Biz Türkiye’de milli bir laboratuvar kurduk. Şu anda bu laboratuvar çok değerli bir laboratuvar haline geldi. Bunun gibi yenilikler yapmaya devam etmek istiyoruz. Ve bunları sektöre yaymak istiyoruz. 2018 yılı kuyum sektörü için yükseliş dönemi olacak." dedi.



MUSTAFA ATAYIK

Mücevher İhracatçıları Birliği Başkan Yardımcısı Mustafa Atayık yaklaşan İKO seçimlerinde başkanlık için aday olacağını açıkladı. Atayık "Sektörel kurumlarda başarıya götüren en önemli kavram, ortak akıl ile hareket etmektir. Sektörün birlikte çalışması gerektiği gerçeğinden hareketle; ülkemizin ve sektörümüzün kültürel zenginlik mozaiğini oluşturan tüm sektör mensuplarımızı gerçekleştirecek İstanbul Kuyumcular Odası seçimlerinde Birlik Grubu etrafında toplanmaya davet ediyorum. İstanbul Kuyumcular Odası’nın kuruluşundan bugüne kadar yönetimde görev almış değerli arkadaşlarımıza ortaya koymuş oldukları çalışmalarından dolayı teşekkür ediyor, önümüzdeki dönemde gerçekleştirecek olan İstanbul Kuyumcular Odası seçimlerinde Birlik Grubu olarak görev almaya hazır olduğumuzu siz değerli meslektaşlarımıza arz ediyoruz" dedi.



2017 dünyada büyük çalkantılarla geçen, ekonomide sürekli iniş çıkışların yaşandığı bir yıl oldu. Türkiye’de ise bu yıl beklenenin üzerinde bir çıkış yaşandı.

Dünya Bankası, Türkiye’nin 2017 yılına ilişkin büyüme tahminini yüzde 6,7’ye yükseltti, 2018 beklentisini ise yüzde 3,5’te sabit tuttu.

Dünya Bankası, "Küresel Ekonomik Beklentiler (GEP) raporunun (GEP) Ocak 2018 sayısını yayımladı.

Küresel büyümenin artan yatırımlar, sanayi üretimi ve ticaret hacmi sayesinde hızlandığı vurgulanan raporda, dünya ekonomisindeki toparlanmanın 2007-2008 finansal krizinden bu yana ilk kez geniş çaplı olduğuna işaret edildi.

Hızlanan toparlanma çerçevesinde büyüme beklentilerini yukarı yönlü revize eden Dünya Bankası, küresel ekonominin 2017’de yüzde 3, 2018’de yüzde 3,1 ve 2019’da yüzde 3,0 büyümesini beklediğini açıkladı. Bu rakamlar, Hazine 2017’de açıklanan bir önceki raporda 2017 için yüzde 2,7 ve 2018-2019 yılları için yüzde 2,9 olarak açıklanmıştı.

Küresel büyüme beklentilerinin yukarı yönlü revizyonunda özellikle gelişmiş ülke ekonomilerinin performansının etkili olduğu belirtilen raporda, bu gruba yönelik 2017 ve 2018 büyüme tahminleri 0,4 puan artırılarak sırasıyla yüzde 2,3 ve 2,2’ye yükseltildi. Ayrıca, gelişmiş ülkelerin 2019 ve 2020 yıllarında yüzde 1,9 ve 1,7 büyümesi beklediğini bildirildi.

2017 yılında altının seyri bir hayli değişiklik gösterdi. Dolardaki ani değişiklikler altının fiyat politikasını da etkiledi. Hızlı düşüşler ve ani çıkışlar yaşanan altında bu yılın sürprizi yastık altı birikimlerinin ekonomiye kazandırılması oldu. Aynı zamanda Birleşik Arap Emirlikleri’nde uygulanmaya başlanan vergi politikası sonucu gözler Türkiye’ye çevrildi. Bu yaşanan vergi politikası sebebi ile 2018’de Dubai’deki Gold Souk’un yerini Kuyumcukent alacak gibi görünüyor. 2018’e artışla giren altın bu sene de en çok kazandıracak ticaret unsuru olacaktır.

2017 NASIL GEÇTİ? 2018’DE BİZİ NELER BEKLİYOR?

Dubai'den Kuyumcukent'e Akın Var



JTR tarafından gerçekleştirilen aktif ihracatı geliştirme politikasının sonuçlar verdiğini belirten Güner, "Türkiye mücevher ihracatını 3,3 milyar dolara yükseltti. 3 milyar dolar sınırını bir kez daha aştık. Bundan sonraki ilk hedefimiz 5 milyar dolar ancak eğer yapmamız gerekenleri başarırlarsak çok daha farklı rakamları gerçekleştirebiliriz." diye konuştu.

Sektörün en fazla ihracat yaptığı ilk 5 ülkenin, Birleşik Arap Emirlikleri, Irak, ABD, Hong Kong ve Almanya olduğunu ifade eden Güner, önümüzdeki dönemde ihracat pazarını çeşitlendirmenin önemine dikkati çekti. Sektörün 2017 yılında gerçekleştirdiği toplam ihracatın ortalama kilogram değerinin 721 dolar seviyesinde gerçekleştiğini anlatan Güner, şöyle konuştu:

"Yeni hedefimiz bu değeri daha da yukarılara taşımak. Bu amaçla yapacaklarımız belli... Dünyanın en güçlü montür endüstrisine sahibiz. Altın rafineri kapasitemiz yine dünya çapında güçlü ve itibarlı... Hemen her alanda etkiliyiz. Ana girdilerimiz altın, gümüş, pırlanta olduğu için tasarım, işçilik, marka

değerinden oluşan bir karlılık ihraç ediyoruz. Elmas borsamız aktif ve şimdi sıra geldi değerli ve yarı değerli taşları işlemeye... Sektörümüze yeni yetenekler kazandırarak sektörel derinliğimizi daha güçlendirmemiz gerekiyor. Türkiye olarak bir markayız ama firma bazında da markalar çıkarmamız gerekiyor. Burada en önemli engelimiz özgün tasarımdı, önemli adımlar attık ve kendimizi geliştiriyoruz. Artık tasarımcılarımız dünya çapında tasarımlarını satabiliyor. Dünyadaki en büyük alanı Designer Market ile biz veriyoruz."

DUBAİ ÖNEMLİ FIRSAT

Dubai'de pırlanta ticaretine yüzde 5 vergi geldiğini belirten Güner, Dubai'deki mücevhercilerin Kuyumcukent'e akın ettiğini söyledi.

Güner şunları kaydetti:

Suudi Arabistan bütün körfez ülkelerine baskı yapıyor. Bu nedenle Dubai'de pek çok sektöre olduğu gibi mücevherat sektörüne de yüzde 5 vergi geldi. Bu vergiden dolayı 100'e yakın yabancı şirket Dubai'den Kuyumcukent'e geldi. Bu sıralar

Dubai'deki mücevherat şirketlerinin Kuyumcukent'e akın ettiğini belirten JTR Başkanı Ayhan Güner, "Dubai'de pek çok sektöre olduğu gibi mücevherat sektörüne de yüzde 5 vergi geldi. Bu vergiden dolayı 100'e yakın yabancı şirket Dubai'den Kuyumcukent'e geldi. Bu sıralar Dubai'den Kuyumcukent'e akın var." dedi

Dubai'den Kuyumcukent'e akın var. Diğer yandan da körfezden Türkiye'ye genel olarak altın ve mücevherat sektörünün kayması söz konusu. Bütün körfez ülkeleri Suudi Arabistan kaynaklı ek vergilerden rahatsız, çünkü bölgenin ticareti Dubai üzerinden dönüyor. Dubai bizim için çok önemli bir fırsat. Sadece mücevherat sektörü için değil tüm diğer sektörlerimiz için fırsat. Orada bir ofisin açılması için talebimizi de Ekonomi Bakanlığı'na ilettik.

180 ÜYEYE YEŞİL PASAPORT VERİLDİ

Güner, geçtiğimiz dönem Mücevher İhracatçıları Birliği olarak sektör için önemli işlere imza attıklarını ifade ederek, "Toplam 250 üyemizi Alibaba.com'a ücretsiz üye yaptık, 600 firmayı kapı kapı dolaştık, 180 üyemize yeşil pasaport dağıttık. Dubai'de yerleşik firmaların Türkiye'ye yatırım yapmaları için kampanya yaptık, tanıtım videoları hazırladık. Bu konuda çalışmalarımızı daha da artırmamız lazım." bilgilerini verdi.



ZEMZEM GOLD – AHMET AL-MOSSAWY
Türkiye'yi tercih etmemizin sebebi Avrupa'ya göre uluslararası ihracatın kolay olması. İhracatta bir sıkıntı, sorun yaşanmıyor. Kuyumcukent'in güvenli olması bizim için en önemli tercih sebebi.

Doğal olarak bizim işimiz güvenlik gerektiren çok hassas bir konu. Burada bu nokta da aradığımızı bulduk. Türkiye'de ve Kuyumcukent'te olmaktan çok memnunuz. Irak, Dubai, Libya, Cezayir gibi ülkelere ihracat yapıyoruz. Türkiye'nin Irak'a komşu ülke olması burayı tercih etmekteki diğer nedenimiz. Burası bizim için cazip bir nokta.

NABEEL JEWELRY – NABEEL ABDULHAY

Türkiye güvenli bir ülke. Bizim Bağdat'ta hem perakende hem de toptan mağazamız var. Altında da Türkiye, dünyada söz sahibi bir ülke. İtalya'dan sonra ikinci geliyor bildiğim kadarıyla. Hem komşu olmamız hem de transferlerimizin daha rahat olması tercih edilen bir etken. Aynı zamanda bütün modelle-



rimizi de buradan temin edebiliyoruz. İsteddiğimiz gibi model yaptırabiliyoruz. İtalya'da olsa sizin istediğiniz değil onların istediği oluyor. Tabii ki fiyatlarda çok önemli. Avrupa'ya göre oldukça uygun. Bu da önemli tercih nedenlerimizden. Kuyumcukent güvenliği yüksek bir yer. Atölyeler yakın. Ulaşım yakın. Hava alanı yakın. Her şeyi bir arada bulacağımız derli toplu bir yer. Burada olmaktan memnunuz.

MUSUL GOLD – OSAMAH ABO

Biz Dubai'den geldik. Bizim gibi Dubai'den gelen birçok arkadaşımız var. İlk sebebi Birleşik Arap Emirlikleri'nin uygulamaya geçtiği vergi sistemi. Vergiler çok yüksek. Aynı za-



manda burası güvenilir, ticaretin kolay yapıldığı, ihracatın rahat olduğu bir yer. Kuyumcukent'te bizim işimizin merkezi. Güvenlik, atölyelerin burada olması, Dubai'ye göre kiralardan ve giderlerin daha uygun olması bizi buraya yönlendirdi. Alışamadığımız bazı şeyler var ama kısa zamanda onlara da uyum sağlayacağız. Bir yabancı'nın burada yaşaması, Avrupa'da yaşamasından daha kolay. Kuyumcukent trafiğin olmadığı bir yerde. Hava alanı yakın. Biz ihracat yapıyoruz. Yabancı misafirlerimiz çok oluyor. Hava alanına yakın olması bu yüzden çok iyi. Otopark, güvenlik çok iyi.

ALRAFIDAIN JEWELRY ALAA ALOBEİDİ

Dubai'den geldik. Orada vergiler yüksek, kiralara yüksek, iş olanağı az. Burada ise her şey daha kolay. Kuyumcukent bizim tam istediğimiz gibi bir



yer. Güvenliği iyi, kiralara uygun, giderler uygun. Eskiden Dubai serbest bölgeydi, artık burası serbest bölge. Bu yüzden cazip. Bizim gibi tercih edenler çok fazla. Biz birçok Arap ülkesine ihracat yapıyoruz. Hava alanının yakın olması da çok iyi. Yakında Dubai ve o bölgedeki birçok firmanın burada yer açacağını düşünüyoruz. İş olduğu sürece buradayız.

DURU OPTİK – UFUK BENLİ

Kuyumcukent'e geleli 5 ay oldu. Bizim amacımız çalışan potansiyeli değerlendirmek. Kuyumcukent'te de

bir optik mağazası olmadığı için burada kaliteli bir hizmet verebiliriz diye düşündük. 5 aylık zaman dilimi içerisinde yavaş yavaş bilinirliğimizin arttığını düşünüyorum. Bunu arttırmak için de elimizden geleni yapıyoruz. Reklam ve

tanıtım konusunda değerlendirebildiğimiz bütün mecraları değerlendiriyoruz. Biz burada uzun soluklu bir firma olmak istiyoruz. Güneş gözlüğü, optik gözlükler, lensler satıyoruz. Marka olarak kalitesini ispat etmiş birçok ürün bünyemizde mevcut. Burada olmaktan memnunuz. Artık herhangi bir ürün almasa mağazamıza uğrayan insan sayısı arttı. Bunun gün geçtikçe artacağını düşünüyoruz.

**DRY CLEAN EXPRESS KURU TEMİZLEME
MURAT BAYRAKTAR**

Bizim Kuyumcukent'te 3 mağazamız var. Biri Dry Clean Express adıyla kuru temizleme hizmeti veren mağazamız. Diğer Kent Lostra. Bir de çocuklara yönelik abiye elbiseler sattığımız Ada Butik Kids.



Kuyumcukent'i tercih etmemizin ilk nedeni atölye bölümündeki çalışan sayısı. Bizim için büyük bir potansiyel. Özellikle kuru temizleme noktasında. Biz de Kuyumcukent'le birlikte dışarıya da açılma kararı aldık. Aynı

zamanda civardaki rezidanslara, iş merkezlerine yöneldik. Kuyumcukent içinde yeni bir reklam çalışması içerisindeyiz. Lostra ve çocuk abiye giyimde de umutluyuz.

**İşte Merkez Bankası'nın elindeki altın rezervi**

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) altın rezervinin yıllar ve haftalar itibariyle gelişimi aşağıda görülmektedir. 14 Ekim 2011 tarihinden itibaren bankalardaki kıymetli maden hesaplarının zorunlu karşılığa tabi hale gelmesiyle MB altın rezervi önemli miktarda artmıştır.

Merkez Bankası Altın Rezervi'nin Yıllık Gelişimi

Yıllar İtibariyle Merkez Bankası Altın Rezervi (milyon dolar)			
Yıl	Altın Rezervi	Fark	Değişim
1987	1.234	-22.755	%-94,9
1988	1.532	298	%24,1
1989	1.354	-178	%-11,6
1990	1.468	114	%8,4
1991	1.493	25	%1,7
1992	1.494	1	%0,1
1993	1.488	-6	%-0,4
1994	1.410	-78	%-5,2
1995	1.383	-27	%-1,9
1996	1.393	10	%0,7
1997	1.384	-9	%-0,6
1998	1.125	-259	%-18,7
1999	1.011	-114	%-10,1
2000	1.009	-2	%-0,2
2001	1.004	-5	%-0,5
2002	1.032	28	%2,8
2003	1.279	247	%23,9
2004	1.635	356	%27,8
2005	1.915	280	%17,1
2006	2.373	458	%23,9
2007	2.764	391	%16,5
2008	3.272	508	%18,4
2009	3.727	455	%13,9
2010	5.264	1.537	%41,2
2011	9.888	4.624	%87,8
2012	19.970	10.082	%102,0
2013	20.872	902	%4,5
2014	20.134	-738	%-3,5
2015	17.548	-2.586	%-12,8
2016	14.051	-3.497	%-19,9
2017	23.542	9.491	%67,5
05.01.2018	23.989	447	%1,9



11.01.2018 tarihi itibariyle TC Merkez Bankası tarafından açıklanan son verilere göre 05.01.2018 tarihi itibariyle Merkez Bankası altın rezervi 447 milyon dolar artışla 23 milyar 989 milyon dolar oldu. MB altın rezervi önceki haftaya göre yüzde 1,90 arttı.

Finans Zirvesi'nde 'Yastık Altı Altın' Vurgusu

Cumhurbaşkanlığı'nın himayesinde bu yıl 16-17 Kasım'da İstanbul Haliç Kongre Merkezi'nde 'Küresel Katılım Finans Zirvesi (Global Participation Finance Summit/ GPAS) düzenlendi. Zirvenin öne çıkan en önemli gündem konusu ise 'insani finans' kavramı oldu. İstanbul Altın Rafinerisi CEO'su Ayşen Esen zirvede konuşmacı olarak yer aldı.



Zirve, Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği ile Türkiye Katılım Bankaları Birliği organizasyonunda, Hazine Müsteşarlığı, Merkez Bankası, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu, Sermaye Piyasası Kurumu, Diyanet İşleri Başkanlığı ve Yükseköğretim Kurulu Başkanlığı'nın desteğiyle gerçekleştirildi.

75 oturumun düzenlendiği zirvede Oxford ve Harvard gibi dünyanın en prestijli üniversitelerinden çok sayıda akademisyen, insani finans sisteminin topluma ve insana sağlayacağı faydaları anlattı. Zirveye, 50 ülkeden 10 binden fazla ziyaretçi, 100 girişim sermayesi ve varlık fonunun yanı sıra aralarında Tesla CTO'su JB Straubel'in de bulunduğu 200'den fazla konuşmacı katıldı. İstanbul Altın Rafinerisi CEO'su Ayşen Esen zirvede konuşmacı olarak yer aldı. Zirvenin ikinci günündeki oturumda izleyicilere seslenen Ayşen Esen özellikle yastık altı altının ülke ekonomisi için oynadığı rol ile ilgili değerlendirmelerde bulundu. Altın bankacılığının gelişimi için 6 yıldır önemli çalışmalar yaptıklarını belirten Esen şu noktaların altını çizerek;

Paralar yok olur, ama altın binlerce yıl değerini korur

"Altın bin yıllardır finansal yaşantımız içinde olan, sınırsız döngüye sahip bir ürün. Paradan çok farklı. Altının bir ülkesi söz konusu değildir. Ülkeler ve paralar gidebiliyor. Bir zamanlar mark vardı ama artık yok. Ama altının yok olması mümkün değil. Bu yüzden altın hayatımız içinde her zaman 'güvenli liman' olma özelliğini koruyacak. Biz İAR olarak, altının daha iyi nasıl kullanılacağı ve ekonomilere nasıl daha fazla sağlayabileceği ile ilgili çalışmalar yapıyoruz.

6 yıldır altın bankacılığının gelişimine destek oluyoruz

Son 6 yıldır yürüttüğümüz altın bankacılığı çalışmalarının sonuçlarını almaya başladık. Hazine, Merkez Bankası ve Borsa ile temelleri atılan bu çalışmada ikinci aşamada bankalarla bir araya gelindi. Amacımız yastık altında var olduğunu bildiğimiz altının ekonomiye sokulmasıydı. Kaba bir hesaplama Türkiye'de yastık altında 3 bin ton. Bu son 25 yılda yastık altına girdiğini takip ettiğimiz miktar. Diğer faktörleri de dahil edersek bu rakam 5 bin tona ulaşıyor.

6 yılda, 11 banka, 60 ton altın topladı

Yani 150 milyar dolar ile 250 milyar dolar arasındaki çok önemli bir değerden bahsediyoruz. Bu rakam ekonominin dışında, 6 yılda 11 banka 60 ton altın topladı. Bunca yılda yastık altına giren altını çok hızlı ekonomiye kazandırmayı hayal de etmemek lazım. Dolayısıyla bu sürecin sürekliliği önemli. Devletin, bankacılık sisteminin ve bizim gibi sistemin içinde yer alan oyuncuların da konuya süreklilik arz eden bir açıdan bakmaları lazım. Konuyu ülkenin kalkınması için gerekli bir mesele olarak ele aldığımız zaman sonuç alabiliriz.

Vatandaşların bilinçlendirilmesi önemli

Vatandaşlarımızı da bilgilendirmemiz lazım. Vatandaşlarımız altını bir yatırım aracı olarak nasıl değerlendirebileceğini net olarak bilmiyor. Ne altın tahvil ne de kira sertifikası konusunda yeterli kadar bilgi sahibi olunabilmiş değil. Konuyu ne kadar iyi anlattığımız çok önemli." dedi.



KUYUMCUKENT HABERCİLERİN DE MERKEZİ

Uzun yıllardır altın piyasasından haberleri, haber kanalları ve haberciler Kapalı Çarşı üzerinden yapmaktaydı. Kuyumcukent'in bilinirlik oranı arttıkça, habercilerin de ilgi odağı olmaya başladı. Bunun örneklerini kampanya döneminde sıklıkla yaşadık. Haber kanallarının programlarını Kuyumcukent'ten canlı yayınla sunmaları da Kuyumcukent'in altın piyasasının merkezi olduğunun önemli bir göstergesi oldu. (NTV kanalı Geri Sayım isimli Berfu Güven'in sunduğu programın 08.01.2018 yayınlanan bölümü Kuyumcukent'te çekilmiştir.)



Başbakan Yardımcısı Şimşek:

2,5 TON ALTIN YASTIK ALTINDAN ÇIKTI



Başbakan Yardımcısı Şimşek, ilk altın toplama dönemi sonunda 370 milyon TL değerindeki 2.5 ton altının yastık altından çıktığını söyledi.

Hazine'nin altın kampanyasının ilk döneminin başarıyla tamamlandığını açıklayan Mehmet Şimşek, 12 bin 800 vatandaşın, 370 milyon liralık 2.5 ton altınını yastık altından çıkardığını söyledi.

Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Hazine'nin altın tahvili ve altına dayalı kira sertifikasının ilk ihraç dönemini başarıyla tamamladıklarını belirterek, "4 haftalık ilk talep toplama döneminde 12 bin 800 vatandaşımızın, 370 milyon lira değerindeki, yaklaşık 2.5 ton altınını yastık altından çıkardık" dedi. Şimşek, altın tahvili ve altına dayalı kira sertifikası ihraç sonuçlarına ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

Türkiye genelinde 81 ilde, 2 Ekim'de başlayan ve 4 etap halinde gerçekleştirilen altın tahvili ve altına dayalı kira sertifikasının da talep toplama sürecinin 27 Ekim'de başarıyla tamamlandığına işaret eden Şimşek, Hazine Müsteşarlığı tarafından ilk kez vatandaşlara yönelik yapılan bu ihraçların büyük ilgi gördüğünü söyledi.

FARKINDALIK ARTIKÇA TALEPLER DE ARTIYOR

Şimşek, farkındalık çalışmalarının söz konusu talepte etkili olduğuna dikkati çekerek, "Gördük ki yatırımcıların konuya ilişkin farkındalığı arttıkça, talep miktarı ve yatırımcı sayıları da buna paralel ciddi artışlar gösterdi." diye konuştu.

4 haftalık ilk talep toplama dönemi sonunda 12 bin 800 vatandaşın, 370 milyon lira değerinde, yaklaşık 2.5 ton (2 bin 462 kilogram) altınını yastık altından çıkararak, altın tahvili ve altına dayalı kira sertifikası aldığını dile getiren Şimşek, bir ay gibi kısa sürede yastık altından ekonomiye kazandırılan bu tutarın başarı olduğunu vurguladı.

Şimşek, gelen taleplerin yarısından fazlasının altına dayalı kira sertifikasına yönelik olduğuna dikkati çekerek, şunları kaydetti:

"Konu altın olunca beklediğimiz gibi kadınlarımızın ilgisinin erkeklerden daha yüksek olduğunu gördük. Vatandaşlarımızın 4 haftalık süreçte, her hafta artan ilgisi ve gelen talepler, altın tahvili ve altına dayalı kira sertifikası ihracının bir defaya mahsus bir uygulama olmaması gerektiğini de teyit etmiştir. Bu projeyi milli bir proje olarak görüyoruz. Dolayısıyla daha da geliştirerek, ülkemizin ekonomik refahına katkı sağlamak, kaynak ihtiyacında dışa bağımlılığı azaltmak ve tasarrufları artırmak amacıyla önümüzdeki dönemde de bu ihraçlara devam etmeyi planlıyoruz. Bunu daha etkin bir kampanyayla sürdüreceğiz."





Istanbul Jewelry Show = Mart 2018

katılımcı desteklerini kaçırmayın, fuarda yerinizi alın!

Asya kıtasının en büyük fuar organizatörü UBM Asia'nın Türkiye ofisi olan UBM Rota-forte Uluslararası Fuarcılık A.Ş. tarafından düzenlenen, dünyanın en büyük beşinci uluslararası mücevher fuarı Istanbul Jewelry Show, 46. kez mücevher sektörü temsilcilerini 22 - 25 Mart 2018 tarihleri arasında CNR Expo, İstanbul Fuar Merkezi'nde bir araya getirecek. Sabit kur avantajı, KOSGEB desteği ve Uluslararası Alım Heyeti Programı kapsamında mücevher sektörünün hedef ülkelerinden ağırlanacak 1.500 kişilik alım heyeti ile yeni iş anlaşmaları imzalamaya fırsatını kaçırmayın, fuarda yerinizi alın.



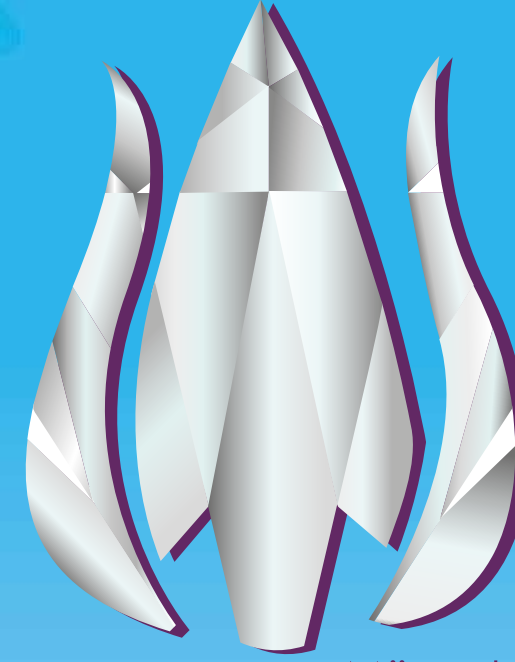
Dünyanın en büyük 5. ve Türkiye'nin ilk ve tek uluslararası nitelikli mücevher ihtisas fuarı olan Istanbul Jewelry Show, 33 yıllık tecrübesiyle UBM Rota-forte Uluslararası Fuarcılık A.Ş. tarafından 22-25 Mart 2018 tarihleri arasında 46. kez CNR Expo, İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek. Fuarda; altın, mücevher, pırlanta, renkli taş, değerli ve yarı-değerli taş, inci, gümüş, gümüş takı ve gümüş ev eşyası, altın montür, rafineri, saat, kalıp, vitrin dekorasyon, makine - ekipman ve yan sanayi, kasa, yazılım, lojistik ile aydınlatma ürün gruplarının yer aldığı 1250' nin üzerinde yerli ve yabancı mücevher firma ve markası yer alacak. Katılımcılar; fuara özel ürün ve koleksiyonlarını, 110'u aşkın ülkeden gelecek 28.000'e yakın sektör profesyonelinin beğenisine sunacak.

Istanbul Jewelry Show 2018 fuarında kur 1 USD = 3,45 TL'ye sabit! Türkiye Mücevher İhracatçıları Birliği (JTR) ile yapılan mutabakatla, UBM Rota-forte 2018 yılı Mart ve Ekim fuarları için kuru 1 USD = 3,45 TL'ye sabitleyerek Türk mücevher sektörü temsilcilerinin Istanbul Jewelry Show'da fiyat avantajı ile yer almasına destek veriyor. Ek olarak katılımcılar TL cinsinden yapılan sözleşme ile KOSGEB desteğinden de yararlanabiliyor.

Istanbul Jewelry Show - Mart 2018 fuarı KOSGEB desteği kapsamına alındı! Istanbul Jewelry Show - Mart 2018, sektörel nitelikli uluslararası yurt içi fuarlara katılan firmalara destek sağlamak amacıyla KOSGEB tarafından verilen "Uluslararası Nitelikteki Yurt İçi Fuarlara Katılım Desteği" kapsamına alındı. Başvuruların İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği'ne yapıldığı destek kapsamında yer kirası ve stant konstrüksiyonu için ödenen fatura tutarının 60.000 TL'ye kadar %50'si katılımcıya ödeniyor.

Istanbul Jewelry Show - Mart 2018 için 65 ülkeden Alım Heyeti geliyor! İhracatın artırılması, ihraç ürünlerine yeni pazarlar bulunması ve pazar payının korunması amacıyla düzenlenen "Uluslararası Alım Heyeti Programı" kapsamında Avrupa, Ortadoğu, Amerika, Kuzey Afrika ve Uzakdoğu ülkelerinden 1.500 kişilik alım heyeti fuarda ağırlanacak. Türkiye Mücevher İhracatının %80'ine yakın bölümünün fuar süresince yapılacak iş görüşmeleri ile gerçekleştirilmesi hedefleniyor.

"Kuyumculuk Sektörünün Türkiye'deki Buluşma Noktası"



ISTANBUL JEWELRY SHOW

MART

46. İstanbul Uluslararası Mücevherat, Saat ve Malzemeleri Fuarı

22 - 25 MART 2018

BÖLGENİN EN PRESTİJLİ
Uluslararası Mücevher Fuarı

Orta ve Yakın Doğu, Rusya,
Bağımsız Devletler Topluluğu Ülkeleri,
A.B., Doğu Avrupa, Kuzey Afrika



Fuar Alanı
CNR Expo, İstanbul Fuar Merkezi
HALL 2 - 4 - 5 - 6 - 7 - 8



WEB SİTESİ

Online Kayıt İçin
www.istanbuljewelryshow.com



Resmi Uluslararası Medya Ortağı



Resmi Online Medya Ortağı



Üyesidir



Destekleyen Kurumlar



Organizatör

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

KUYUMCUKENT'ten Başlıklar



KUYUMCUKENT AVM'DE

TRİO MÜZİK KEYFİ

Kuyumcukent AVM'de Yılbaşı ve Sevgililer Günü'ne özel düzenlenen kampanya boyunca yaptıkları müzikle keyifli saatler yaşatan Solo Müzik aldıkları tepkilerden memnun olduklarını dile getirdiler. Sergiledikleri Trio müzikle misafirlerin yüzünü güldüren ekip 18 Şubat'a kadar hafta sonları 13:00 – 16:00 saatleri arasında Kuyumcukent AVM Altın Meydan'da dinleyicileri ile buluşacaklar.



KUYUMCUKENT AVM'DE NİSA HASTANESİ

Kuyumcukent AVM'de tanıtım yapan firmalardan biri de Nisa Hastanesi oldu. İstanbul'un önde gelen sağlık kuruluşlarından biri olan Özel Nisa Hastanesi, 1994 yılından bugüne güçlü uzman akademik kadrosu, teknolojik alt yapısı, "hasta odaklı" anlayışı, hassas ve duyarlı bakış açısı ile tüm dallarda kaliteli sağlık hizmeti sunmaktadır. Verdikleri bu hizmeti Kuyumcukent'te de anlatma ve tanıtma fırsatı bulan Nisa Hastanesi yetkilileri Kuyumcukent çalışanlarına ve esnafa yönelik de kampanyalar düzenlediklerini söylediler.



KUYUMCUKENT AVM'DE

EGE RÜZGARİ

Yılbaşı ve Sevgililer Günü'ne özel düzenlediği kampanyalarla hareketli günler yaşayan Kuyumcukent AVM Ege'den gelen lezzetlerle de ilgi odağı oldu. AVM'nin girişine kurulan stantla gelen ziyaretçileri karşılayan firma, soğuk sıkma zeytinyağından peynire, sabundan bala farklı ürün ve lezzetlerini tanıttı.



KUYUMCUKENT'E

6000 KİŞİLİK MESCİD YAPILIYOR

Kuyumcukent tesisi içerisinde 6000 kişiye hizmet verebilecek bir mescid çok yakında hizmete hazır hale gelecek. Mescidin son halini Bahçelievler Kaymakamı İker Arıkan, Bahçelievler Müftüsü Ömer Faruk Bilgili, KİAŞ Yönetim Kurulu Üyesi Nail Akyüz ile birlikte kontrol eden Kuyaş Yönetim Kurulu Başkanı Sait Erdal Metiner'den mescid ile ilgili bilgiler aldık.

Kuyaş Yönetim Kurulu Başkanı Sait Erdal Metiner; "İnsanların temel ihtiyaçları gibi dini ihtiyaçları da oldukça önemli. Kuyumcukent büyük bir tesis. Ziyaretçileri, bünyesinde istihdam ettiği kişi sayısı ile da oldukça büyük ibadet alanlarına ihtiyaç duymakta. Mescidimiz var fakat bu ihtiyaca cevap verebilecek düzeyde değil. Özellikle Cuma günleri Cuma namazları için yetersiz kalıyordu. Bu ihtiyaç artık son sınıra ulaşınca cami derneğiyle projeyi oluşturduk ve olgunlaştırdık. Güzel bir eser ortaya çıkartmaya çalıştık. Tuvaletleri, abdest alma yerleri, sıcak su ve havalandırmasıyla çok güzel, modern bir mescid olacak. Gerekli izinler için sayın kaymakamımızı ziyaret ettik, olumlu sonuçlar aldık. 6000 kişilik bir mescid oluşturmuş olduk. Hayırlısı ile tamamlayıp yakında açmayı planlıyoruz." dedi.





“ÖMÜR BOYU MUTLU OLMAK İÇİN SEVDİĞİN MESLEĞİ YAP” III. BAHÇELİEVLER EĞİTİM VE KARIYER GÜNLERİ GERÇEKLEŞTİ



Eğitimdeki başarılarıyla İstanbul'un önde gelen ilçeleri arasında yer alan Bahçelievler İlçesi büyük bir organizasyona daha ev sahipliği yaptı. Meslek tercihi ve kariyer planlamasında öğrencilere, velilere ve tüm katılımcılara ışık tutması amaçlanan; "BAHÇELİEVLER EĞİTİM VE KARIYER GÜNLERİ" 26-27-28 Kasım 2017 tarihlerinde Bahçelievler Kongre Merkezi'nde gerçekleşti. Öncelikli lise öğrencilerine hitap eden bu organizasyonda, velilere de çeşitli seminerler düzenlendi. Birçok önemli devlet-özel kurum ve kuruluşları bir araya getirildi. Bir şölen havasında geçen bu büyük organizasyona ünlü konuşmacılarla yapılan paneller ve söyleşiler damga vurdu.

Organizasyonda gençlere gelecekleri için en doğru mesleği seçmelerinin önemini anlatmak için KİAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Sudaş'da konuşmacı olarak katıldı. Gençlere yetenekleri ve ilgi duydukları işi yapmanın hayattaki en önemli mutluluklardan biri olduğunu vurgulayan Sudaş'a konuşması sonrası bir plaketle teşekkür edildi.

RAM'ın faaliyetlerini destekleyen KİAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Sudaş; ihtiyaç duyuldukça bu desteklerine devam edeceklerini bildirdi.



KİAŞ VE İSTANBUL ENGELLİLER MÜDÜRLÜĞÜ *Elele*

KİAŞ yıllardır kendi bünyesinde engelli istihdamı kapsamında gereken eğitimin sağlanması noktasında çalışmalarında bulunuyor ve bu çalışmaları geliştirmek için her gün yeni bir adım atıyor. Bu kapsamda İstanbul Engelliler Müdürlüğü KİAŞ ile engellilerin istihdamı için birlikte hareket etme kararı aldılar. Kuyumculuk sektöründe engellilerin istihdamı için özel kuyumculuk kurslarının açılıp işe yerleştirilmesi noktasında birlikte hareket edecekler.



KİAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Sudaş, KİAŞ Genel Müdürü Sadi Ağır, KİAŞ Başkan Vekili Abdullah Deniz, KİAŞ Engelliler Kooordinatörü Aydın Avşar ve İBB Engelli İstihdam Mesleki Okul Müdürü Servet Akin, İBB Engelli İstihdam Kooordinatörü Yasemin Ekşioğlu, İBB Engelli Mesleki Eğitim Koordinatörü Suat Ulusoy birlikte bir toplantı gerçekleştirdiler. Bu toplantıda engellilerin kuyumculuk sektörüne kazandırılmasıyla ilgili yapılacak çalışmalar gündeme getirildi. KİAŞ'ın şimdiye kadar gösterdiği destekler için teşekkür eden İBB Engelli İstihdam Mesleki Okul Müdürü Servet Akin; işitme engellilerin de kuyumculuk sektöründe takı tasarım alanlarında kuyumculuk sınıfı bulunduğunu ve kazandırılacak engelli elemanların yetiştirildiklerini belirtti.



KUYUMCUKENT DOĞALGAZ, ELEKTRİK VE SU SAYAÇLARINDA REVİZYON ZAMANI!



KİAŞ'ın teknik konularda da çözüm üretmeye devam ettiğini belirten yetkililer; "Tesisin işletim kalitesi ve üyelerimizin memnuniyetinin artırılması adına günlük rutin çalışmaları-mızın yanı sıra, tesisin yenilenmesi adına mevzuat gereği olan işlerin de hayata geçirilmesine büyük bir disiplinle devam etmekteyiz." dedi.



Tesisin ilgili kurumlar tarafından denetlenmekte olduğunu ve Kuyumcukent olarak bazı yaptırımlar ile karşı karşıya kalındığı belirtildi. İgdaş, İski ve Bedaş'ın denetim ekiplerinin yapmış olduğu tespitlerde; tesis içinde kullanılan sayaçların ömrünü doldurmuş olması sebebiyle kalibre ayarları yapılamamakta; dolayısıyla da arızaların ve hatalı tüketimlerin oluşmasına ve üyelerin cebinden daha fazla para çıkmasına sebebiyet verdiğini belirtmişlerdir.

KİAŞ yetkilileri; "İgdaş, İski ve Bedaş'ın yapmış olduğu denetimlerde tarafımıza süre verilmiş olup ilgili süre içerisinde eksikliklerin tamamlanması istenmiştir. EPDK mevzuatı gereği Elektrik, doğalgaz, su sayaçlarının periyodik muayenelerinin 10 yılda bir yapılması zorunludur. Hem yönetmelik hem de Kuyumcukent Elektrik, Su, Doğalgaz Hizmetleri Uygulama, Sayaç Kullanımı ve Sigorta Yönetmeliği hükümlerince arızalı ya da kullanım süresi dolan sayaçlarınızın ivedilikle değişmesi gerekmektedir. İleride çok büyük problemler yaşamamak adına sayaçlar Kuyumcukent İşletme A.Ş. yetkilileri tarafından ücreti mukabilinde değiştirilecektir. Kullanım ömrünü dolduran sayaçlara mevzuat gereği kontör yüklenemeyecektir." dedi.

Tüm maliklerin ve kiracıların bu konuya gerekli hassasiyet göstermesi gerektiğini belirten KİAŞ yetkilileri mağduriyet yaşanmaması adına sayaç değişimlerini dikkate almaları gerektiğini belirtti.



KAÇAK ELEKTRİK VE SU KULLANANLARA BASKIN!

KİAŞ Teknik Müdürlüğü'nden alınan bilgiye göre; "Yapılan saha denetimlerinde; bazı mahallerin, su ve elektrik sayaçlarının giriş noktalarından kaçak hat çekerek çalışır vaziyette olan iş makinelerine enerji ve su girişi yaptıkları görülmüş olup, kaçak su ve elektrik kullanmak suretiyle hırsızlık yaptıkları tespit edilmiştir.

Yasal olarak suç teşkil eden bu uygulama aynı zamanda da siz değerli kat maliklerimizin cebinden çalınan bir Haktır. Bu ise tüm üyelerimizin hakkını gasp etmektir. Bunun bilinci ile söz konusu hukuksuzluğu yapan atölyelere, KİAŞ Yönetim Kurulunca alınan kararlar ile maddi para cezaları kesilecek olup ayrıca haklarında Cumhuriyet Savcılığı'na 'Su, Elektrik Hırsızlığı', 'Mühür Bozma' maddelerinden suç duyurusu yapılarak gerekli kanuni tatkiyat başlatılacaktır. Bu hususta çok sayıda yüksek para cezaları ve hapis ile de sonuçlanan yargı kararları mevcuttur. Teknik Müdürlük olarak tüm işletmelerin bu konuya gerekli hassasiyeti göstermeleri beklenmektedir. Sizlerden almış olduğumuz emaneti iyi bir şekilde işletebilmek amacı ile denetimlerimiz sürekli olarak devam etmektedir. Suç teşkil eden işlemlerle karşılaşıldığında gerekli yaptırımlar uygulanmaya devam edecektir. Kaçak kullanımlara karşı başlatılan mücadelede taviz verilmeyecektir" denildi.



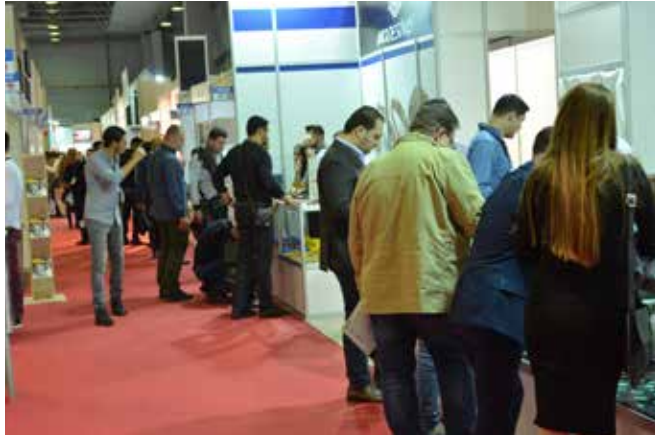
KİAŞ Teknik Müdürlüğü ekiplerince 2017 yılında Kuyumcukent Kompleksinde gerçekleştirilen denetimlerde, usulsüz olarak kaçak elektrik ve su kullanan malikler tutanakla tespit edildi.





2017 İSTANBUL JEWELRY SHOW

45. İstanbul Uluslararası Mücevherat, Saat ve Malzemeleri Fuarı
12-15 Ekim tarihleri arasında CNR Expo yoğun katılımıyla gerçekleşti.



Doğu Avrupa'dan Yakın Asya'ya, Rusya'dan Orta Doğu'ya, Kuzey Afrika'dan Türki Cumhuriyetlere kadar farklı birçok ülkeden 800'ün üzerinde firmanın katıldığı fuarda altın takı, pırlantalı mücevher, değerli taş, inci, montür, gümüş, saat, vitrin dekorasyon, makine, ekipman ve kasa sektöründen yeni ürünler tanıtıldı.

Üreticilerin, toptancıların, mümessillerin, ihracatçıların, tasarımcıların ve tedarikçilerinin bulunduğu fuar bir nevi tüm sektör profesyonellerinin topladığı bir buluşma noktası oldu. Kuyumcukent'te sektörün bir araya geldiği, fikir alışverişlerinin yapıldığı bu fuarda yerini aldı. KİAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Sudaş, KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili Abdullah Deniz, KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ahmet Karbeyaz, KİAŞ Yönetim Kurulu Üyesi Osman Karagüney ve KİAŞ Genel Müdür Vekili Sadi Ağır fuarda standları ziyaret ettiler. Firmalarla ve gelen ziyaretçilerle sektör üzerine görüşmelerde bulundular. KİAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Sudaş; "Bu fuarlar sektörümüz açısından oldukça önemli. Bu vesile ile firmalar bir araya geliyor, yeni bağlantılar kuruluyor. Dostlarımızla hasbihal etme şansımız oluyor. Sektörün sorunlarını ve bu sorunlara nasıl çözümler üretebileceğimizi konuşma fırsatını bir kez daha yakalamış oluyoruz" dedi.

kuyumcukent

Metro için Geri sayım Başladı
Bugün Kiralayın
Kârlı Çıkın



• Fast Food
Alan Kiralama



• Metro Yakında
Kuyumcukent'te



• Ofis ve
Mağaza Kiralama



• Depo Kiralama



• Stant Kiralama

www.kuyumcukent.com.tr

› Atatürk Havalimanı'na 5dk Mesafede
› 128.000 m²'lik alanda
› AVM ve ofislerden oluşan 2 ayrı plaza

İrtibat için; Kuyumcukent İşletme A.Ş.
GSM: 0 (530) 290 98 68
TEL: 0 (212) 603 00 00 - 165/175



Sıla Erkan: "Keşke hayatın da bir rotası olsa.."

Milyonlar sesinize aşına, oyunculuk yaptığınızı da biliyoruz... Hikâyenizin devamını sizden dinleyelim mi?

- Ben bir oyuncuyum. Oyuncu olmak için sarf ettiğim yol biraz uzun oldu. Gazi Üniversitesi İşletme bölümünden mezun oldum. Üniversite yıllarında eş zamanlı olarak profesyonel dans sporu yaptım. Branşım Latin Amerikan danslarıydı. Türkiye 3.lüğüne kadar yükselerek Türkiye Millî Takım Sporcusu unvanını aldım. 2012 yılının ilk günü İstanbul'a geldim. Gerçekten de bu tarih milattır benim için. Çünkü hayatıma farklı bir yön çizdim. "1 Ocak 2012", İletişim Akademisi'nde diksiyon-sunuculuk spikerlik dersleri almaya başladım ve ardından da radyo programcılığı geldi. 2016 yılına kadar aralarında Best FM'in de olduğu ulusal radyolarda "Sıla'dan Dünyaya" adlı radyo programını yaptım. Bu süreçte haber spikerliği de yaptım ve aynı zamanda sayısız reklâm seslendirdim. Radyoda çalışırken bir yandan da oyunculuk dersleri aldım. Şahika Tekand Studio Oyuncuları'ndan mezun oldum ve bu sene Şahika Hoca'nın rejisiyle bir Studio oyununda da rol alıyorum. Samuel Beckett'in yazdığı "Oyun" adlı oyun. Komedi, oyunculuk içinde en sevdiğim alan. Ataşehir Ataşehir adlı müzikli komedi oyunuyla bu sezon seyirciyle buluşuyoruz. Ayrıca doğaçlama tiyatroyla da çok yakından ilgileniyorum. BKM Mutfak'ta oyunlarımız oluyor.

"Oyuncuyum" dediniz. Sinema, dizi var mı, sizi daha önce izledik mi?

- Bir yandan da sinema kariyerimi sürdürüyorum tabii. "Sabit Kanca 2" ve 26 Mayıs tarihinde vizyona girecek olan "Sinsiran Yasak Aşk" adlı filmde yer aldım. Sesim, Yandex Navigasyon sayesinde herkese ulaşıyor ancak bir yandan da "YouTube" da milyonlarca aboneye sahip "Oha Diyorum", "YapYap" "BonBonTV" gibi eğlence içerikli kanalların yapım şirketi olan Mediakraft'ta sunuculuk ve oyunculuk yapıyorum. Bilhassa genç YouTube izleyicisi beni zaten yakından tanıyor. İki senedir onların "Sıla Abla"sıyım. Dizi henüz yapmadım. Tiyatrodan fırsat ve vakit olmadı ama kamerayı seviyorum. İzlediğim diziler de var, artık vaktim de var, rol almak istiyorum.

NAVİGASYONUN ECE'Sİ

Yandex maceranız nasıl başladı?

- Daha evvel çalıştığım radyolarda çeşitli reklam seslendirmeleri yapmıştım. Seslendirme konusunda deneyimim ve eğitimim vardı zaten. 2013 yılında "Sıla'dan Dünyaya" adlı radyo programını İstanbul FM'de sürdürürken Yandex firması pek çok radyocudan navigasyon uygulaması için sesler alıyordu. Ben de örnek ses verenlerden biri olmuştum. 30 saniyelik bir trafik sunumu yaptım. Yandex, aldığı tüm aday sesler içinden benim sesimi seçti ve ilk kayıtları yaptık. Dört yıldır Yandex Navigasyon'un "Ece"si olarak sürücülere sesimle yardımcı oluyorum. Navigasyon seslendirmesine başladığımız günden bu yana büyük bir keyifle yapıyorum. Çalışmak gibi görmüyorum, adeta gönüllü yapıyorum diyebilirim. Çünkü bu çok özel bir proje. Yandex ekibiyle de uyumlu bir şekilde çalışıyoruz.

Stüdyoda kaç saat geçiyor?

- Stüdyoya her gittiğimde 113 sözcük okuyorum. Yılda 4-5 kez kayda giriyorum. Kayıtlar 2-3 saat sürüyor. Her cumleyi baştan sona seslendirmek yerine, tüm sözcükleri teker teker seslendiriyorum, sonrasında bu sesler birleştiriliyor. Böylece Yandex Navigasyon'da sesler kullanıcılar tane tane geliyor. İşte "üç yüz-metre-sonra-hafifçe sağdan devam edin..." gibi. Türk halkı da bunu seviyor. "Diğer uygulamalar hızlı hızlı konuşuyor, anlamıyoruz. Yandex bize yolu tane tane anlatıyor, harika" diyorlar.

"ROTA OLUŞTURULDU" DER MİSİN?

Sesinizi tanıyan çıkıyor mu?

- Sesimden tanıyan henüz çıkmadı çünkü gündelik hayatta (navigasyon sesini taklit ederek) "bir-bardak-su-rica edebilir miyim?" diye konuşmuyorum tabii. Ama şöyle ki "O ses benim" dediğim anda "Rota oluşturuldu der misin?" diye özel istekler alıyorum. Özellikle taksi şoförleri, servis şoförleri sesin sahibi olduğumu öğrendiklerinde neredeyse beni bırakmak bile istemiyorlar. Yüzleri gülüyor bir anda. Söylediklerine göre yüzde doksani bu sesi kullanıyormuş. Kara yollarında gideceği yeri bulmaya çalışan çoğu-

muz gibi. Mutlu oluyorum ben de.

KENDİ SESİME "PEKİ ŞEKERİM" DİYO-RUM

Siz de Yandex kullanıp adres tarifi alıyor musunuz?

- Artık adres sormak diye bir şey kalmadı. Ben de herkes gibi uygulamayı kullanıyorum tabii. Hatta kullanıcılar benim sesime cevap veriyor demiştim ya ben de kendi sesimden "sağa dönün" yönlendirmesini aldığım anda "peki şekerim" diye cevap veriyorum mesela.



Kendi sesinizi duyunca ne hissediyor sunuz?

- Dört sene radyo programı yaptım. İnsana kendi sesi tuhaf gelir ya bende böyle olmuyor. Ne ekranda kendimi görünce şaşırıyorum ne de sesimi duyduğumda. Çok önceden alıştım yani sesime. Bununla birlikte çok yerde

duyduğum için azıcık gururlandığımı söylemeden edemeyeceğim. Neticede benim sesim firma tarafından seçildi. İnsanlar da sevdi. Daha ne isterim ki?

SİZ OLMASANIZ TRAFİKTE KAFAYI YERDİK Taksi şoförleriyle yaşadığınız ilginç bir anınız da olmuştur muhakkak...

- Var tabii olmaz mı? Sıklıkla taksi kullanan biriyim. Yine bir gün taksiye bindiğimde şoför, navigasyonu açtı ve rotayı oluşturdu. Kendimi iyi hissettiğim bir gündü. Taksi şoförüne, "O uygulamayı ben seslendirdim." dedim. Öyle bir şaşırды ve hızla arkasını döndü ki, neredeyse kaza yapıyorduk. O günden beri ben de konuya daha temkinli yaklaşıyorum. Bir başka taksi yolculuğumda da bu konuyu açtım. Şoför övdükçe övdü, "Biz sizin sayenizde yolumuzu buluyoruz, bu İstanbul'da kafayı yerdik yoksa" filan dedi. İneceğim yere geldim. Ödemeyi yaptım "Hayırlı işler" diledim ve indim. Tam kapıyı kapatacakken taksici, "Size garip gelebilir ama bir şey isteyebilir miyim sizden?" dedi. "Buyurun" dedim şaşkınlıkla. "Rica etsem bir eğilebilir misiniz, bu sesin yüzü nasıl çok merak ettim" dedi. Ben de bayağı uslu uslu eğilip yüzümü gösterdim. Tuhaf ve komik bir andı.

Arkadaşlarınız arasında espri konusu oluyor mu?

- Olmaz mı? Arayıp bana telefonda yol soranlar... Sırf bu şakayı yapmak için gerçekten de arıyorlar. Hem arkadaşlarım hem de Yandex Navigasyon'un sesi olduğumu öğrenen tanıştığım herkes bana "Rota oluşturuldu" dedirtmeye çalışıyor. "Üçüncü çıkış" sevdalıları var. Repertuarım geniş yani. Bu arada ben de çok yakın arkadaşlarıma ve babama bazen ufak oyunlar oynuyorum. Arabada yolculuk ederken ben arkada otuyorsam, "Durun ben açarım navigasyonu" deyip açıyorum. Mesela "Sağa dönün" diye bir yönlendirme geliyor benim uygulamadaki sesimden. Babam döndükten sonra ben "Yanlış bir rotaya girdiniz. Rota yeniden oluşturuldu" diye kendi sesimle kandırıyorum. Çileden çıkıyorlar



2018 Düğün TRENDLERİ

Malum kış ayındayız, evliliğe hazırlananlar için en doğru mevsim. Ev, mobilyalar, beyaz eşyalar derken sıra düğün hazırlığındadır. Salon mu? kır düğünü mü? Yoksa hayallerinizi süsleyen bambaşka bir yer mi? Bu soruyu Kuyumcukent'in sevilen organizasyon şirketi Beyaz Badem'e sorduk. Bu sene nişan, düğün trenleri nelerdir? Hangi renkler tercih ediliyor?



Bakarsınız herkesin kısmeti açılır ve neşeli düğünlere tanık oluruz.

Beyaz Badem firma yetkilisi Burcu Bayramoğlu düğün ve nişan törenleri ile ilgili "Öncelikle nişan organizasyonları ile başlamak isterim. Geçtiğimiz dönemlerde salon nişanları çok popülerdi, bu sezon ise daha çok eskiden olduğu gibi büyük baba ve büyük anne dayı amca hala teyze gibi birinci derece yakınların, geniş ailelerin olduğu ev kutlamaları nişan törenleri revaçta.

Daha büyük alanlarda bu ilk adımın önemini kaybettiğini, samimiyetin yitildiğini düşündükleri için böyle bir tercihte bulunduklarını belirtiyorlar. Biz de minimal bir organizasyon tertipliyoruz. Evlerinde, daha samimi bir ortamda ama özel bir şekilde misafirlerini ağırlayacakları bir ortam oluşturuyoruz. Bir kutlama masası, özel bir nişan pastası, cup kek, pop kek, sunumların, hediyelerin olduğu aileyi bir araya toplayan bir masa ve fotoğraf çekimi için kurulan özel bir alan. Yüzüğü kesilme merasiminde de Arkası çiçekli, özel perdeli bir alan.

Nişan çikolatalarında da eskiden aile büyüklerimizin tercih ettiği aile yadigarı gümüş gondollar çok moda.

Nişan için bu sezon en çok kullanacağımız renkler ise bordo, kırmızının tonları, nar çiçeği, yeşil tonlar. Kış aylarında daha çok sıcak renkleri tercih ediyoruz.

Düğünler ise baş döndürücü bu sene. Düğün için iki seçenek var. Ramazan ayı Mayıs ayına denk gelmesinden dolayı düğün hazırlığını tamamlayan

çiftlerimiz mart, nisan aylarında veya Ramazandan sonraya yaz aylarına düğün organizasyonlarını tertiplemekte olacak. Bahar dönemi için kapalı mekanlar kullanılacak. Mekanlar konsept doğrultusunda hazırlanacak. Eskiden sadece sandalyeler süslenirken artık; daha geniş çaplı bir düzenleme söz konusu ışık ses düzeni masa, sandalye, sahne, tavan çiçekleri gibi daha özel süslemeler söz konusu. Yaz düğünleri için hala kır düğünleri moda. Bunu yanı sıra birkaç yıldır sahil düğünleri de revaçta. Uçuş uçuş tüller, kumaşlar, yeşiller, beyazlar moda.

Yaz aylarıyla birlikte bu sene Japonların geleneksel çiçeği olan sakuraları (Japon kiraz çiçeği) düğünlerde çok göreceğiz Japonlar bildiğiniz gibi geleneklerine çok bağlı bir toplum. Sakura da onlar için çok özel anlamlar taşımakta. Hem ölümün hem yaşamın başlangıcını temsil eder. Sakura; hayatın mucizesi, baharın müjdecisi, yeniden doğuş demek. Evlilik de sanırım böyle bir başlangıç. Eski hayattan vazgeçip yeni bir yaşama başlamak. Görünen o ki bizim düğünlerimizde de bu sene sakurayı bol bol göreceğiz." dedi.





Kuyumcukent AVM tanıtımı için her ay aidatlarla birlikte reklam katkı payı adı altında bir bütçe toplanmakta. Toplanan bu bütçe yıl içinde; Yılbaşı, Sevgililer Günü, Anneler Günü, Anneler Günü ve Düşün Sezonu gibi dönemlerde kullanılmakta. Televizyonlarda reklam ve haber, radyolarda reklam, gazete ve dergilerde insert, indoor ve outdoor reklamlar, AVM dış cephe görselleri, bu dönemlerde kurulan özel standlar, davet edilen ünlüler gibi farklı alanlarda Kuyumcukent anlatılmakta ve kampanya dönemleri hakkında bilgiler verilmekte.

Kuyumcukent Gazetesi olarak AVM içerisindeki esnafı reklam katkı payları hakkında ki görüşlerini aldık. Reklam katkı payları devam etmeli mi? Reklamların faydaları, getirileri ile ilgili kısaca görüşlerini aktardılar.

EBAY EVENTS / Ebru Nalbant

Reklam katkı payları kalsın. Yapılan reklamlar sadece kuyumculara yarıyor bize bir faydası yok. İnsanlar burayı sadece altın satan üreten bir yer olarak biliyor. Burası bir evlilik merkezi ise burada farklı sektörlerden firmalar olmalı.

BEYAZ BADEM EVENTS /Burcu Bayramoğlu

Eğer bu toplanan reklam katkı payları genel için fayda sağlıyorsa tabii ki kalmalı. Ama benim gibi altın sektöründe olmayan, farklı alternatif işler yapan firmalar için çok faydası yok. Hafta hiç faydası yok. Reklamalarda genellikle altın vurgulandığı için organizasyon firmaları, gelinlikçiler gibi firmalar ister istemez bir daha arka planda kalıyor. Bu da bizim için handikap oluşturuyor. Dediğim gibi genel için bir fayda sağlıyorsa devam etsin. Ama bizim içinde bir şeyler yapılsın. Kimse buraya bir organizasyon için, bir çikolata için gelmiyor. Ya da gelinlik için. Müşteri için şöyle bir durumda söz konusu. Altın alacağı zaman çok fazla mağaza alternatifleri var. Ama bizim gibi farklı sektörlerde bir iki mağazadan başkası yok. İnsanlar geldiğinde birçok yerden fiyat almak istiyorlar. Yani bizim gibi firmaların da burada çoğaltması gerekiyor. Reklamalarda evlilikle ilgili her şey burada diye vurgulanmalı. Farklı organizasyonlarla kitleleri buraya çekmeliyiz. Belki daha kapsamlı bir müze yapılmalı. İnsanları buraya çekecek farklı şeyler olmalı. İşte o zaman burası bir AVM olur.

ESMA ŞİMŞEK DİZAYN / Esmâ Şimşek

Ben gelin ayakkabısı yapan bir firmayım. Reklamlarla alakalı alınan paraları onaylamıyorum. Bu verdiğimiz paraların bize reklam olarak dönüşü yok. Yapılan reklamlar sadece altın satan mağazaların, kuyumcuların işine yarıyor. Beni reklamlardan dolayı kimse bilmiyor. Buranın evlilik alışverişi noktasında her şeyin bulunduğu bir yer olduğunu insanlara duyurmamız lazım. Kimse buraya gelmiyor. Bütün gün boş geçiyor. Genelde AVM'lerin dış cephelerine AVM içinde yer alan firmaların isimleri yazılır. Bizim dış cephemiz boş. Kim bilecek içeride bizim olduğumuzu. İzin versinler biz de tanıtımımızı yapalım. Eğer böyle devam ederse bence aidatlara eklenen reklam katkı payları kalsın.

UÇARI GELİNLİK / Ayşegül Uçar

Bugüne kadar yapılmış olan reklamın bize hiçbir katkısı olmadı. Kuyumcukent'e en yakın

bölgede olan insanlar bile burayı altın atölyesi olarak biliyor. Katkı payları kesinlikle kaldırılmalı. Reklamlar kötü. Konsept reklamlar değil. Bu reklamlara buradaki herkes reklam katkı payı ödeyen herkes birlikte karar vermeli. Reklam yapılmasın ya da reklam yapıldığında para verilmesin demiyorum ama reklamlar buradaki her firmaya hitap etmeli. Benim burada 4 mağazam var. Ayda 800 liraya yakın para ödüyorum. Bu bütçeyi yıllık topladığımda kendime inanılmaz güzel reklam kampanyası yaparım. Ben Kuyumcukent'e para ödüyorum ama param heba oluyor. Lütfen bu paraları kaldırsınlar, bize projelerle gelsinler. Bu proje için dükkan başına şu kadar para düşüyor. O zaman ben bu reklamı onaylıyorsam bu parayı ve daha fazlasını veririm. Yapılan reklamlar sadece kuyumcuların işine yarıyor. Gelinlikçiler zorda. Genelde bir yıl kalıp gidiyorlar. Ben 7 senedir buradayım. Benim kendi müşterim olmasa, tanıdıklarım olmasa burada iş yapamam. Reklamlar aracılığıyla bana gelen kimse yok.

TÜLİN HAİR DESİNG / Tülin COŞKUN

Ben dışarıdan müşteriye daha çok hitap ediyorum. Ama genel olarak yok reklam için katkı payı alınsın deniyorsa bu konuda bir şey diyemem. Benim için aidatlar ne kadar düşerse o kadar iyi diyebilirim. Yani reklam katkı payının kalkması benim için avantaj olacaktır.

HEDEF DİZAYN / Ferda ÇETİN

Reklamların bize bir faydası yok. Aidatlar zaten yüksek. Reklam katkı payı kaldırılırsa iyi olur.

KARTAL TANITIM HİZMETLERİ-GOLDEN MAGAZİN

Biz reklam ajansız. Dergi çıkartıyoruz. Dolayısıyla tüketiciye ulaşan reklamlarla bir bağlantımız yok. O yüzden de bize hiç hitap etmiyor. Aidatlarla birlikte toplanan reklam katkı payı kaldırılmalı. Bize firma olarak herhangi bir katkı sağlamıyor. Oldukça yüksek buluyorum bu katkı payını. Ayrıca nerelere kullanıldığı ile ilgili bir raporlama da yok. En azından bir raporlama ile ödeyen kişilere neler yapıldığı sunulsa o zaman daha makul algılanabilir.

KESKİN KALEM MİMARLIK / ORHAN KESKİN

Reklam katkı payları, etkili reklam yapılamadığı için kaldırılmalı. Reklam tarzı dönemsel kampanyalardan ziyade Kuyumcukent ismini sürekli insanların hafızasında tutacak şekilde yapılmalı. Dönemsel kampanya reklamları ayrıca düşünülmeli. Şu anki reklam katkı paylarının karşılığını esnaf alamadığı gibi bu katkı payı esnafa külfet oluşturmaktadır.

İMAJ-İST / ŞÜKRÜ SARI

Reklam katkı payları kaldırılmalı. Ama reklamlar devam etsin. Belki sadece kampanya dönemlerinde ortak havuz şeklinde toplanabilir.

AVION TURİZM / Cengiz AYDIN

Reklam bize hitap etmiyor. Doğru düzgün reklam yapılmıyor. Yapılan reklamlarda turizm ne kadar var? Reklam katkı payları devam ederse reklam çalışmalarında bizlere de yer verilsin.

VAV KUYUMCULUK / İLKER ŞAHAN

Reklam katkı payı kalsın. Reklamların bize faydası yok. Reklam katkı payı olarak verdiğim parayı Kuyumcukent Dergisi'ne reklam sayfası olarak verirsem bana katkısı daha çok olur.

AVM NO: 88 / HASAN HÜSEYİN VECET

Reklam katkı payı çok olmasa da paranın Kuyumcukent'in gelişmesini istemeyen bir kesim yüzünden işe yaramadığını düşünüyorum. Haliyle reklam katkı payını ödemekten memnun değilim.

AVM NO: 148 / İLYAS İNCİDİŞ

Benim mağazamın m2 si büyük. Bu sebeple reklam katkı payı da yüksek. Bu da aidatı etkiliyor ve aidatım da yükseliyor. Bu sebeple mağazamı kiraya veremiyorum. Aidatın yüksek olması benim işimi zorlaştırıyor. Bu benim için, kiralayacak kişi için ekstra bir ödeme. Bu yüzden reklam katkı payının kaldırılması iyi olur.

2018'in Rengi

Ultraviyole Mor

Mücevherler

Pantone Color Institute, 2018 yılın rengini açıkladı: Ultraviyole! Renk skalasında birbirinin tamamen zıttı olarak konumlanan kırmızı ve mavinin mükemmel buluşmasından doğan ultraviyole aslında uzun yıllardır mücevher dünyasının gözdelelerinden biri... Morun en göz kamaştırıcı tonlarını sunan ametist, mücevher tasarımcılarının hayranlıklarını ve saygılarını sunmak için adeta sıraya girdikleri bir taş.

Mitolojide 'sarhoş etmeyen' anlamına gelen ametist enerji, mutluluk, huzur ve canlılık verir. Enerji yüklü bir taş olduğu için çoğu insan üzerinde canlandırıcı bir etki yapar. Yayıdığı enerji her zaman insana fayda sağlar ve olumsuzluklardan korur. Bu nedenle özellikle negatif yüklü bir ortamlarda takılması önerilir. Etki bakımından en güçlü taşlardan biri olan ametist, kuvars taşının mor renkli olan türüdür. Liladan koyu mor rengine kadar değişik renkleri vardır. Mor rengini demir madeninden alır ve bir silisyum dioksit bileşimidir.

Pantone Color Institute Başkan Yardımcısı Laurie Pressman Ultraviyole Mor'un dünyanın şu an tam da ihtiyacı olan şeyi yansıttığını dile getiriyor.



Doğada bonkörce rastlanan mor, eski zamanlarda elde edilmesi çok zor olan bir renk olduğu için, yüzyıllarca sadece kral-kraliçeler ve din adamları tarafından giyilmiş ve bu nedenle de asaletle özdeşleştirilmiştir. M.Ö. 4. yüzyılda Fenikelilerin keşfettiği bir tür salyangozdan elde edilen mor rengi öylesine zor elde ediliyordu ki; sadece bir gramı için bile tam on bin salyangoz gerekiyordu.

2018'de ametistli mücevherlerin kadınlar için en çarpıcı ve doğru yatırım olacağına şimdiden kesin gözüyle bakılıyor.



HER ŞEY UNUTULUR Gelinlik Unutulmaz



Her genç kızın hayalini kurduğu, peri kızları kadar güzel olacağına inandığı o gün giyeceği gelinlik o kadar önemli ki! Bembeyaz olmalı bütün saflığıyla kuğu gibi süzülmesi düğünü boyunca. Yıllar sonra fotoğraflara baktığında "ben çok güzel bir gelindim" diyebilmeli. Her ne kadar, genelde aynı çizgilere sahip olsa da ya da kelimenin tam anlamıyla her gelin kendi gelinlik modasını yaratır desek de her yıl gelinliklerde ufak tefek değişiklikler yeni akımlar söz konusu. Bir bakalım 2018'in gelinlik modellerinde neler değişecek? Neler ön plana çıkacak? Kuyumcukent AVM esnaflarından Uçar Gelinliğin sahibi Ayşegül Uçar hanımla gelinlikler hakkında konuştuk. Bazen duygusallaştık bazen güldük. Bakalım 2018 gelinleri nasıl gelinlikler bekliyor?

-2018 gelinleri nasıl olacak? Gelinliklerde nelerde değişecek?

Aslında gelinlikte yıllara göre değişen çok fazla bir şey olmuyor. Gelinlik zaten klasik bir şey. Sadece ufak tefek detaylar değişebiliyor. Gelinliğin modasını gelinler kendileri ortaya çıkartıyor. Kendi beden yapılarına, zevklerine uygun modeller belirliyor, bazen de hazır modellere eklemeler ya da eksiltmeler yaparak kendi gelinliklerini ortaya çıkartıyorlar. Bazı gelinler kabarık çok detaylı gelinlikleri seçerken bazıları olabildiğince düz sade modelleri tercih edebiliyorlar.

Ama şöyle kısaca bir bu sene ki değişikliklerden bahsederseniz; uzun kuyruklar daha çok tercih ediliyor. Danteller ön planda yine. Üzerindeki işlemlerde taşlar, kristaller çokça kullanılıyor. Minik incilerde olmazsa olmaz. Daha çitir şeyler kullanılıyor bu sene diyebiliriz. Bir de saç aksesuarları da çokça kullanılabilecek gibi görünüyor.

-Biraz da sizi tanıyalım? Kaç yıldır gelinlik dikiyorsunuz?

35 yıldır gelinlik dikiyorum. Annemden bana geçen bir miras gibi. Çok severek yapıyorum bu işi. İş değil de yaşam biçimi oldu diyebiliriz. Ama hakikaten çok fazla değişen bir şey olmuyor yıllara göre. En büyük değişiklik ne diye sorarsanız renkler diyebilirim. Eskiden gelinlikler tamamen bembeyazken şimdi kırık beyazlar, kremler de gelinliklerde kullanılmakta. Bana sorarsanız ben çok kremlerden hoşlanmıyorum. Kırık beyaz olabilir ama krem çok gelinlik gibi değil. Daha nişan elbisesi gibi.

-Bir gelin adayı size geldi, kendi istediği modeli söyledi. Hazırlayacağınız gelinlikte tamamen gelinin istediğini mi ön planda tutarsınız ya da boyuna kilosuna göre önerilerde bulunursunuz?

Tabii ki yönlendiririm. Bu onun en özel elbisesi. En mutlu günü. İster düğün olsun, ister nikah bütün gözler gelinde olacak. Ona en yakışan onu en güzel gösterecek gelinlik modellerini gösteririm. Denetirim. Gelinimizin ne istediği çok önemli ama yine bir üzerinde görsün derim. Mesela kısa boylu, kilolu bir gelin adayına çok kabarık bir gelinlik önermeyiz. Çok uzun boylu bir gelin adayına da balık gelinlik çok önermem. Gelin misafirler arasında kaybolmamalı. Bütün ilgi gelin de olmalı ve gelinliği de bunu yansıtmalı. Ama netice de gelinimiz ne derse o olur. O kendini hangi gelinlikle mutlu ederse biz onu dikeriz.

-Bunca yıldır gelinlik dikiyorsunuz. Sizin hatıralarınızda yer alan, unutamayacağınız bir şey anlatabilir misiniz?

Yıllar önce o zaman Nişantaşı'ndaydım. Bir ailenin abiye elbiselerini diktim. Gelinliği başka bir modacı da diktirmişler. Bir akşam anne ve kız çok üzgün bir halde bana geldiler. Düğüne 8 gün var. Ama kızımız gelinliğini beğenmemiş. Yardımcı olmamı istediler. Gittik gelinliğe baktık ama benim müdahale edebileceğim bir halde değildi. Benden yeniden sıfırdan bir gelinlik dikmemi istediler. 8 gün var. Nasıl yetişecek? Ekibimle konuştum. Onların da desteğiyle biz 8 gün de mucizeyi gerçekleştirdik ve gelinliği bitirdik. Beni düğüne davet ettiler. Düğün orduvinde. Akşam bir baktım kapıda askeri araç, beni almaya gelmiş. Çok mutlu oldum, hemen hazırlandım ve düğüne de katıldım. Aradan birkaç gün geçti kızın anne ve babası beni ziyarete geldiler. Kızın babası rütbeli bir komutan. Çok şaşırdım. Gelirken düğünde çektiğimiz bir fotoğrafı özel çerçeveye koyup getirmişler. Ve yanında birçok hediye. Nasıl mutlu oldum, nasıl duygusallaştım anlatamam. Verdiğiniz emeğin takdir görmesi çok güzel bir duygu. Bu da anılarımın arasında en özel olanlarından bir tanesidir.

Bu güzel sohbet için Ayşegül Uçar'a teşekkür ederken, bütün gelin adaylarına istedikleri, hayalini kurdukları gelinlikleri Kuyumcukent AVM'de bulabileceklerini belirtiriz.



Uğur Işılak:

Zinciri Cumhurbaşkanı kırdı!

Almanya’da doğmuş ve orada büyümüş biri olarak, son günlerde başta Merkel olmak üzere Alman siyasetçilerin Cumhurbaşkanımızı hedef haline getirmelerini nasıl yorumluyorsunuz?

Batı son 10 yıldır Türkiye’ye karşı çifte standart uyguluyor. Batı’daki bazı medya kurumları Türkiye ve Cumhurbaşkanımıza yönelik kasıtlı olarak karalama yapıyor. Çünkü ülkemizde ilk defa Batı’nın istediği gibi siyasetine yön vermeyen, onlara boyun eğmeyen bir lidere sahibiz. Erdoğan onların istediği gibi davranan bir lider değil.

ZİNCİRİ ERDOĞAN KIRDI!

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, ülkemizin menfaati ve yararı doğrultusunda karar alan bir lider olduğu için hedef haline geliyor. Batı, Suriye’de, Mısır’da, Irak’ta, Libya’da istediği gibi hareket etti ama Türkiye’de bunu yapamıyor. Geçmişteki siyasetçiler Amerika ve Avrupa’nın birçok isteğine olumlu yanıt verdi, onların politikalarıyla uyumlu davrandı. Ama Erdoğan bu zinciri kırdı. Erdoğan’ın, şımarık Batı’ya yönelik dik duruşunu çok doğru buluyorum. İsteddiği gibi davranmayınca da Batı medyası Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan’a diktatör diyor. Esas diktatörlüğü Ortadoğu’da kendisi yapıyor Batı’nın. Türkiye’nin çıkarlarının korunması için yeni bir anlayışla sivil toplum kuruluşlarının Batı’da çok daha etkin bir çalışma ağı oluşturması gerektiğini düşünüyorum.

MAZLUMUN DİNİ, RENGİ OLMAZ

İslam dünyası zor bir dönemden geçiyor. Hem Ortadoğu’da hem de Arakan’da insanlık dramı yaşanıyor. Siz bu tabloyu nasıl değerlendiriyorsunuz?

Mazlumun dini, dili, rengi olmaz. Her zaman zulüm görenlerin yanında olan, zalime karşı duran biriyim. Bir Hristiyan’a ve Yahudi’ye zulüm yapılırsa onun da karşısında olurum. Ama yaşananlara baktığımızda, olan Müslüman’a oluyor. Bunun da en önemli sebebi İslam ülkelerinin ortak karar alamaması ve bölük pörçük bir halde olması. İslam coğrafyasına liderlik etmesini engellemek için Erdoğan’ı hedef alıyor Batı.

Üstad(Necip Fazıl) diyor ki:

*Kırılır da bir gün bütün dişliler
Döner şanlı şanlı çarkımız bizim
Gökten bir el, yaşlı gözleri siler
Şenlenir evimiz, barkımız bizim...*

FETÖ, DOMBRA’YI ÇALINTI GÖSTERDİ

‘Dombra’ ilk yayınlandığı günlerde çok büyük tartışmaları da beraberinde getirmişti...

Evet. Eser sanki çalıntıymış gibi bir algı yaratılmak istendi FETÖ tarafından. CNN’de Aslanbek’le bir programa katılmıştık. O programda Aslanbek’in tercümesini yapan kişi FETÖ’cüydü. Hem Aslanbek’i yalanlarıyla doldurmuşlar hem de yanlış tercüme yapmışlardı. FETÖ’de hedefe giden her yol mubahtır maalesef.

‘DOMBRA’ KLİBİM ORTA ASYA’DA ÇOK SES GETİRDİ

İlk klibinizi ‘Dombra’ya hem görsel hem de içerik açısından çok özel bir klip çektiniz. Bize biraz bu klibin hikâyesini anlatır mısınız?

‘Dombra’ dinleyenleri bin yıl öncesine, Ural-Altay dağlarına götüren melodiye sahip. Bu eserin böyle bir tınısı var. Dinleyenleri ruh kökleriyle buluşturuyor adeta. Böyle tınısı olduğu için de buna uygun bir klip çekmek istedim. Türklerin bin yıl öncesine gittiğinizde de at, kılıç ve kadın var. Klipte de bunlar işlendi.

5 MİLYON İZLEYİCİYE ULAŞTI

Oyuncu Cemal Hünal’ın çiftliğinde çekildi klip. Klibin ok atış sahnesinde de oynadı kendisi. Ben de klipte hem ata bindim hem de kılıç kuşandım. Çekimler beş gün sürdü ama emeğimize değdi.

7 ülkede aynı anda yayınlanmaya başlayan klip çok ilgi gördü. Özellikle Orta Asya’da çok ses getirdi. Etnik müzik yapmama rağmen ilk iki gün sosyal medyada 5 milyon üzerinde izlendi klip. İleriki günlerde de albümdeki duygusal bir esere klip çekeceğim. FETÖ, ‘Dombra’yı sanki çalıntıymış gibi bir algı yaratmak istedi.

SANAT, İNSANI GÖNÜL SARRAFI HALİNE GETİRİYOR

Almanya’da başladığınız müzik yaşamınızda 30 yılı geride bıraktınız. Geriye dönüp baktığınızda neler hissediyorsunuz?

Önemli olan bir işi sevmek ve o işi severek yapmaktır ve sadece yapmakla kalmayıp yaptığınız işin, renginizi almasını sağlamaktır. Geçmişe dönüp baktığımda artısıyla eksisiyle iyi ki de sanatkâr olmuşum diyorum.

HAYRANI OLANA SANATÇI DENİYOR

Bugüne kadar binlerce insanla tanıştım, yüzlerce şehir gezdim. Sanat, insanı gönül sarrafı haline getiriyor. Yani baktığınız anda karşı tarafın cisminden ziyade gönlünü görmeye başlıyorsunuz ve ona göre mesafenizi belirliyorsunuz. Hayranı olana sanatçı deniyor ama asıl sanatkâr hayran olabilir. 30 yıllık sanat yaşamımda gezdiğim ve gördüğüm yerlerde yüzlerce insana, tabii güzellikle hayran olmuş birisi olarak sanatımı icra ettim. Hayran olduğunuz şey ne kadar çoksa sanatınız da o nispette derindir.

MUTFAKTAN GELEN BİR MÜZİSYENİM

‘Aklıma Düşünce (Dombra)’ albümüyle dinleyicilerle buluştunuz. Albüm için kimlerle çalıştınız?

Albümün müzik direktörlüğünü ben, Ali Tolga Demirtaş ve Suat Aydoğan yaptı. Mutfaktan gelen bir müzisyenim, 30 yıldır hem aranjörlük hem de mix ve mastering yapıyorum. İki yıllık bir çalışmanın ürünü olan bu albüm için aslında 20’den fazla eser hazırlamıştım. Ama birbiriyle uyum içinde olduğu için 6 tanesine yer verdik.

MİLLETE VEKİL OLMAK ŞEREFLİ BİR GÖREV

Müzisyenliğinizin yanı sıra milletvekilliği de yaptınız. Siyasette bulunmak sizin için nasıl bir tecrübe oldu?

Siyaseti uzaktan bilmek başka bir şey, içine girmek çok başka. Siyasete girince devleti, bürokrasiyi daha yakından tanıma şansım oldu. Millet kavramını daha iyi anladım. Millete vekil olmak çok şerefli bir görev. Bu onurlu görevi bir süre yaptığım için de çok mutluyum.

KARALAMAYI PARALI ASKERLER YAPIYOR

Özellikle vekil olduğunuz dönemde sosyal medyada belli kesimler tarafından karalama kampanyasına maruz kalmıştınız. Siz bunu neye bağlıyorsunuz?



Birilerinin paralı askerleri tarafından yapılıyor bütün bu karalamalar. Hayatta hiçbir başarıya imza atamamış, kendi kalitesizliğini kamufle etmeye çalışanlar bu hakaretleri yapıyor. O yüzden ciddiye almaya değmez.

MÜZİĞİMİ DÜNYA DUYUN İSTİYORUM

Müziğinizle dünyanın birçok yerinde kültür ve sanat etkinliklerinde yer alan bir isimsiniz. Sanatınızla kültür elçiliği yaptığınızı düşünüyor musunuz?

Bir ayağım Anadolu’da sabit, diğer ayağımla Evliya Çelebi misali geziyorum desem yeridir. Müziğimizin hiçbir etnik ahengine dokunmadan, onu bütün dünyaya taşımak ve duyurmak azminde ve gayretimdeyim.

TRT PROGRAMIYLA EKRANA DÖNECEK

Bir süredir ekranlardan uzak kaldınız. Televizyon için yeni bir projeniz var mı?

TRT’de uzun süre yaptığım ‘Medeniyeti Tınısı’ çok kabul ve ilgi görmüştü. Programı büyük bir orkestra eşliğinde yapıyordum. Yoğunluğumdan dolayı programa bir süre ara vermek zorunda kaldım. TRT ekranlarına aynı programlara yeniden dönüş yapabilirim.



KİAŞ SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİ KAPSAMINDA KIZILAY İLE İŞBİRLİĞİNE DEVAM EDİYOR

T.C. Sağlık Bakanlığı adına ve Bakanlık Denetiminde Ulusal Güvenli Kan Temini Programı çerçevesinde çalışmalarını sürdüren Türk Kızılayı Çapa Kan Merkezi; geçtiğimiz dönemlerde Kuyumcukent'te yürüttükleri "Kuyumcukent Kan Bağışı" kampanyalarında oluşan talep ve ilgiden oldukça memnun kaldı. Kızılay elde edilen önemli başarılar sebebiyle yeniden KİAŞ ile tekrar irtibata geçerek destek istedi. Sosyal sorumluluk projelerine her daim kapılarını açan Kuyumcukent Yönetimi; gerekli desteği sağlayarak Aralık 2017 tarihlerinde Kuyumcukent AVM girişinde ve Atölye bloğu zemin kat giriş bölgesinde geniş bir alanı Kızılay'a tahsis etti.

"Her yıl binlerce insan kaza, hastalık gibi felaketler neticesinde ihtiyaç duyduğu kanı bulamaması nedeniyle hayatını kaybetmektedir. Oysaki kan bağışı hem binlerce kişinin hayatını kurtarmakta hem de bağış yapan kişilerin sağlığına da olumlu etki etmektedir." diyen KİAŞ Yönetimi; yönetim olarak bu tür çalışmalara ara vermeden devam edeceklerini belirtti.



EVLİLİK İÇİN İHTİYACINIZ OLANDAN DAHA FAZLASI

Hesaplı mücevherlerden beyaz eşyaya, mobilyadan davetiye, balayı organizasyonundan gelinlik ve damatlığa kadar ihtiyacınız olan her şey Kuyumcukent AVM'de.

MÜCEVHER | HALI | BEYAZ EŞYA | NİKAH SALONU | GÜMÜŞ
ÇİÇEK ve BUKET | FOTOĞRAF | ARAÇ | GELİNLİK | ÇEYİZ
DÜĞÜN ORGANİZASYONU | DAVETİYE | TEKSTİL | BALAYI ORGANİZASYONU

kuyumcukentavm.com.tr

KIŞ TATİLİ KEYFİNİ Zirveye Taşıyın



Pamporovo, Smolyan - Bulgaristan

Snejanka zirvesinin eteklerindeki Pamporovo, İstanbul'dan araçla yedi saatlik mesafede bulunuyor. Ilman bir havası olduğu için çığ, fırtına gibi tehlikeleri bulunmayan merkez, günlerin çoğunlukla güneşli olması sayesinde parlak ve göz alıcı bir dağ manzarası sunuyor. Snejanka tepesinden Ege Denizi'ni görmek ise muazzam bir keyif veriyor. Pamporovo'daki 18 pist, zorluk derecesine göre farklı renklere ayrılıyor. Buraya gelirken kayak takımı ya da kıyafetleri almak zorunda değilsiniz çünkü oldukça uygun fiyata kiralatabilirsiniz.

Erciyes, Kayseri - Türkiye

Kışın her döneminde karlı olan Erciyes, en uzun telesiyej hizmetlerini bünyesinde barındırmasıyla dikkat çekiyor. Dağ genelinde bulunan 34 pist, yüzde 10 ila yüzde 50 arasında değişen eğimleriyle her seviyeden kayakçıya hitap ediyor. Yeni başlayanlar için pek



çok kursun düzenlendiği merkezde, kayağın yanı sıra snowboard veya snowkite yapabilir, okul tatilinde gittiyse, çocuklarınıza ders altırabilirsiniz. Kayak malzemeleri de uygun fiyata kiralatabilirsiniz.

Uludağ, Bursa - Türkiye

Türkiye'nin en popüler kayak merkezi Uludağ, 11 pist, 7 telesiyej ve 6 teleski tesisi ile kayak, snowboard ve diğer kış sporlarına ev sahipliği yapıyor. Burada buz pateni kiralayabilir, kar moto-sikletiyle safariye çıkabilir veya bigfoot deneyimleyebilirsiniz. Bursa'ya geldikten sonra



Uludağ'a gitmeniz çok kolay. Teleferik hattı ile merkez istasyondan (Teferrüç) kayak merkezlerinin bulunduğu oteller bölgesine ulaşmak yalnızca 22 dakika. Uludağ'ın bir başka güzel yanı da, sporun yanı sıra eğlence, konaklama ve gece hayatı açısından da beklentileri karşılaması. Kış aylarında birbirinden keyifli konser ve festivaller ile karşılaşma olasılığınız oldukça yüksek.

Türkiye'den ve dünya-dan ünlü kayak merkezlerini derledik.

Büyük şehirlerde özellikle trafik nedeniyle hayatı zorlaştıran kar, eğer muhteşem bir manzara eşliğinde kayak yapıyorsanız, unutulmaz anılarınız arasında yer alacaktır. Özellikle Bulgaristan'da Ege Denizi manzarasına karşı kayıyor ya da Alpler'in en yüksek tepelerinden birinde adrenalinini doyasıya yaşıyorsanız!

Palandöken, Erzurum - Türkiye

2200 metreden başlayan ve 3176 metreye ulaşan yüksekliği, ikisi olimpik olmak üzere 22 pisti, eksi 40'ları gören hava sıcaklığı ve yapısı bozulmayan karı ile yalnızca Türkiye'nin değil, dünyanın da önemli kayak merkezlerinden biri Palandöken. Ekim ayında açılan sezon en az altı ay devam ediyor. Daha önce Üniversitelerarası Kış Oyun-



ları'na da ev sahipliği yapmış olan merkez, profesyonelce düzenlenmiş pistleri, iyi organize olmuş oteller bölgesiyle kış tatilinin en ideal destinasyonları arasında bulunuyor.

Stowe, Vermont - ABD

ABD'nin Vermont eyaletinde yer alan Stowe, muhteşem manzarası ve dik yamaçlarıyla dikkat çekiyor. Bölgenin 1339 metre ile en yüksek dağı olan Mansfield, kayakçılar tarafından büyük rağbet görüyor. Alanda yürüyüş parkurlarına, televizyon istasyonlarına ve verici kulelerine rastlayabilirsiniz. Spurce Tepesi ise kayak keyfine yeni başlayanlar için ideal bir yer. Kamp



alanları ve yürüyüş parkurları ile adrenalin sporları yapanlara pek çok seçenek sunuyor. Stowe'ye geldiğinizde, Vermont Kayak ve Snowboard Müzesi'ni ziyaret etmeyi de unutmayın.

Vail, Colorado - ABD

ABD Dünyanın en iyi kayak noktalarından birisi de Vail. 2150 dönüm arazide kayma olanağı sağlayan bölge, adeta geleneksel bir Bavyera Köyü tarzında dizayn edilmiş. Her köşesinde lüks



restoranlar, butik dükkanlar ve şık oteller bulunabilir. Uzun bir tatil süresi ayırdıysanız yapabileceğiniz birçok sosyal aktivite var. Örneğin kayak turları ile başlayabilir, hokey ve buz pateni ile gününüze devam edebilirsiniz. Ayrıca gezecek yerler listenizde Ford Alpine Bahçeleri'ne ve Colorado Kayak Müzesi'ne de yer verebilirsiniz.



Cortina d'Ampezzo, Belluno - İtalya

Alpler ile yarışacak düzeyde olan Cortina, kayak tutkunlarının vazgeçemediği bir başka durak. Dünyanın ilk kayak merkezleri içerisinde değerlendirilen noktada birbirinden farklı pistler bulunuyor. Dolomiti dağlarının devasa heykelleri andıran kayalık sarp zirveleri, karın beyazlığıyla kontrast bir uyum oluşturuyor. Bölgenin en dikkat çeken yanı ise pistlerin boş oluşu. Liftler üzerinden çıkarken, kayaların olağanüstü oluşumları ve muhteşem bir kar manzarası ile karşı karşıya kalıyorsunuz.



Chamonix-Mont-Blanc, Haute-Savoie - Fransa

Mont Blanc etekleri üzerine kurulmuş bulunan Chamonix, dünyanın en ünlü kayak bölgeleri arasında yer alıyor. Alpler'in en yüksek tepelerinden biri olan bölge, 1821 yılından günümüze dağcılığın başkenti olarak anılıyor. Yumuşak pistler ve yüksek dağlar arasında göze çarpan güzelliğiyle dikkat çekiyor. İlk olarak 1924 yılında Kış Olimpiyatları'na ev sahipliği yapması ile birlikte ön plana çıkan köyde kayak keyfini doyasıya yaşayabilirsiniz.



Tremblant Dağı, Quebec - Kanada

Quebec eyaletine bağlı Laurentian Dağları üzerinde yer alan Tremblant kayak merkezi, doğa sporu yapmak isteyenlerin akınına uğrayan başlıca turistik noktalardan. 79.8 km uzunluğundaki pist, büyük gölü ve Mont-Tremblant Ulusal Parkı sayesinde kompleks tatil bölgesi özelliği de taşıyor. Kayak

merkezinin civarında dağ evi, bungalov, otel ve hostel gibi çok çeşitli konaklama mekanları bulunuyor. Ayrıca kayaktan sonra teleferiğe binebilir ve Tremblant köyündeki restoranlarda yemek yiyebilirsiniz.





İTO BAŞKANI VE TOBB BAŞKAN YARDIMCISI İBRAHİM ÇAĞLAR SON YOLCULUĞUNA UĞURLANDI



2013 yılından bu yana İstanbul Ticaret Odası Başkanlığını yürüten Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkan Yardımcısı İbrahim Çağlar, geçirdiği kalp krizi sonucu hayatını kaybetti. Çağlar'ın cenaze törenine Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Başbakan Binali Yıldırım, iş adamları, ailesi, dostları ve sevenleri katıldı.

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkan Yardımcısı İbrahim Çağlar; geçirdiği kalp krizi sonrası hayatını kaybetti. Evinde kalp krizi geçiren İbrahim Çağlar hastaneye kaldırıldı burada yapılan tüm müdahalelere karşı hayatını kaybetti. Çağlar'ın cenazesi Marmara Üniversitesi İlahiyat Fakültesi Camisi'nden kaldırıldı ve Sahrayıcedid Aile Kabristanı'na defnedildi.

VEFATINDAN BİR GÜN ÖNCE DİZİDE OYNADI

Bu arada İstanbul Ticaret Odası Başkanı İbrahim Çağlar'ın ölümünden bir gün önce 2. Abdülhamid Han dönemini konu edinen "Payitaht Abdülhamid" dizisi için kamera karşısına geçtiği ortaya çıktı. Çağlar, TRT 1 kanalında yayınlanan dizide, İTO'nun kurulmasına öncülük eden "İbrahim Efendi" karakterini canlandırdı.

10

Kasım

SAATLERİN 1 DAKİKA DURDUĞU O AN



Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk ölümünün 79. Yılında Kuyumcukent'te de saygı ve minnetle anıldı. Ata'nın ebediyete intikal ettiği an olan saat 09.05'te Kuyumcukent AVM önünde onun huzurunda 1 dakikalık saygı duruşunda bulunuldu. Rahmet ve minnetle anıyoruz. Ruhun şad olsun Atam.





Nisa Hastanesi beyin cerrahisi ünitesinde mikrocerrahi yöntemi uygulanarak sinir sistemi operasyonları başarıyla gerçekleştirilmektedir.

NİSA HASTANESİ NÖROŞİRÜRJİ ÜNİTESİ (BEYİN – OMURİLİK – SİNİR CERRAHİSİ)

Mikrocerrahi uygulanan başlıca hastalıklar:

- Bel fıtığı
- Boyun fıtığı
- Beyin tümörleri
- El-bilek kanalı hastalığı
- Diğer sinir sıkışmaları
- Kaza veya diğer nedenlerle oluşan omurga kırıkları
- Omurilik tümörleri
- Doğuştan oluşan, beyinde su toplanması ve omurilik anomalileri
- Beyin kanamaları



BEL FITIĞI

Bel fıtığı nedir?

İnsan vücudunda 33 adet omurga kemiği bulunur. Bunların 5 tanesi bel bölgesindedir. Bel bölgesinde bulunan omurgalar arasındaki kıkırdak dokunun yırtılarak omurilikten çıkan sinirleri sıkıştırmasına "bel fıtığı" denir.

Bel fıtığının belirtileri nelerdir?

Şiddetli bel ağrısı ile birlikte bacağı ve ayağı yayılan ağrı, uyuşma, güçsüzlük, daha ileri vakalarda idrar kaçırma ve felç durumu gelişebilir. Seksüel bozukluk gelişebilir.

Bel fıtığı ne zaman ameliyat edilmelidir?

Her bel fıtığının ameliyat edilmesi gerekmez. Günlük yaşantıyı etkileyen bacak ağrısı, bacak veya ayakta güçsüzlük, bacaklarda his kaybı, idrar ve büyük abdest yapmada sorunların olduğu hastalarda ameliyat önerilir.

Bel fıtığı ameliyatından sonra ne zaman ayağı kalkılır?

Mikrocerrahi uygulanan hastalar 6-8 saat sonra ayağı kaldırılmaktadır.

Bel fıtığı ameliyatından sonra hasta ne zaman taburcu edilir?

Mikrocerrahi uygulanan hastalar bir gün sonra evine gidebilir.

Bel fıtığı ameliyatında mikrocerrahinin yeri nedir?

Tüm dünyada bel fıtığının ameliyatla tedavisinde en çok tavsiye edilen yöntem mikrocerrahidir.

Nisa Hastanesi Beyin Cerrahisi Ünitesinde bel fıtığı ameliyatları mikrocerrahi yöntemi ile başarı ile yapılmaktadır.

BOYUN FITIĞI

Boyun fıtığı nedir?

Boyun bölgesinde bulunan 7 adet omurganın arasındaki kıkırdak dokunun yırtılarak omurilikten çıkan sinirleri sıkıştırmasıdır.

Boyun fıtığının belirtileri nelerdir?

Şiddetli boyun ve kol veya kolları ağrı, his kaybı, baş dönmesi. Bazı hastalarda her iki kol veya bacaklarda felç durumu olabilir.

Boyun fıtığı ne zaman ameliyat edilmeli?

Şiddetli, ısrarcı ve günlük yaşantıyı etkileyen ağrı, kol ve/veya bacaklarda güçsüzlük-his kaybı, idrar ve büyük abdest yapma sorunları varsa cerrahi uygulanmalıdır.

Boyun fıtığı ameliyatından sonra ne zaman ayağı kalkılır?

Mikrocerrahi uygulanan hastalar 6-8 saat sonra ayağı kaldırılmaktadır.

Boyun fıtığı ameliyatından sonra hasta ne zaman taburcu edilir?

Mikrocerrahi uygulanan hastalar bir gün sonra evine gidebilir.

Boyun fıtığı ameliyatından sonra boyunluk kullanılması gerekir mi?

Mikrocerrahi uygulanan ve omurgada kırık, kayma olmayan hastalarda boyunluk kullanmaya gerek yoktur.

Boyun fıtığı ameliyatında mikrocerrahinin yeri nedir?

Tüm dünyada boyun fıtığının ameliyatla tedavisinde en çok tavsiye edilen yöntem mikrocerrahidir. Nisa Hastanesi Beyin Cerrahisi Ünitesinde boyun fıtığı ameliyatları mikrocerrahi yöntemi ile başarı ile yapılmaktadır.



İyi günde, kötü günde her zaman yanındayız.

Çünkü biz bir aileyiz...

Alanlarında uzman deneyimli akademik kadromuz, ileri teknolojik alt yapımız, üst teknolojiyle donatılmış, modern ve güvenli doğumhanemiz, konforlu odalarımızla sizin ve ailenizin Nisa'dan gülümseyerek ayrılması için heyecanla çalışıyoruz.

Mutluluğunuzu esas alan, geleneksel konukseverliğimizle ihtiyaç duyduğunuz her zaman yanınızda olacağız.

(0212) 454 44 00
www.nisahastanesi.com

NİSA
HASTANESİ

ADA BUTİK KİDS

Firma Sahibi:
Murat BAYRAKTAR

AVM -1.KAT NO:M20-B (PTT YANI)
Çocuk ve bebek ürünlerinde güzel fırsatları kaçırmayın.



ALA KUYUMCULUK

Firma Sahibi:
Ersel & Nur TARAKÇILAR

AVM Elmas Sk. No: 122
Altın ve Mücevherat ürünlerinin satışını yapmaktadır.



KENT LOSTRA

Firma Sahibi:
Murat BAYRAKTAR

AVM -1.KAT NO:M20-B (PTT YANI)
Ayakkabı Bakım, Tamir, Lostra Malzemeleri, Çanta, Cüzdan, Bot Tamir ve Bakım işlemleri yapılmaktadır.



SÖZÜER MÜCEVHERAT

Firma Sahibi:
Muammer SÖZÜER

AVM Zemin Kat Elmas Sk. No: 246
Altın setlerin birçok çeşidinin bulunduğu mağaza, yeni yerinde fırsatlarla ürünlerinin satışını yapmaya başlamıştır.



ŞEHİRLİ KUYUMCULUK

Firma Sahibi:
Turan ŞEHİRLİ

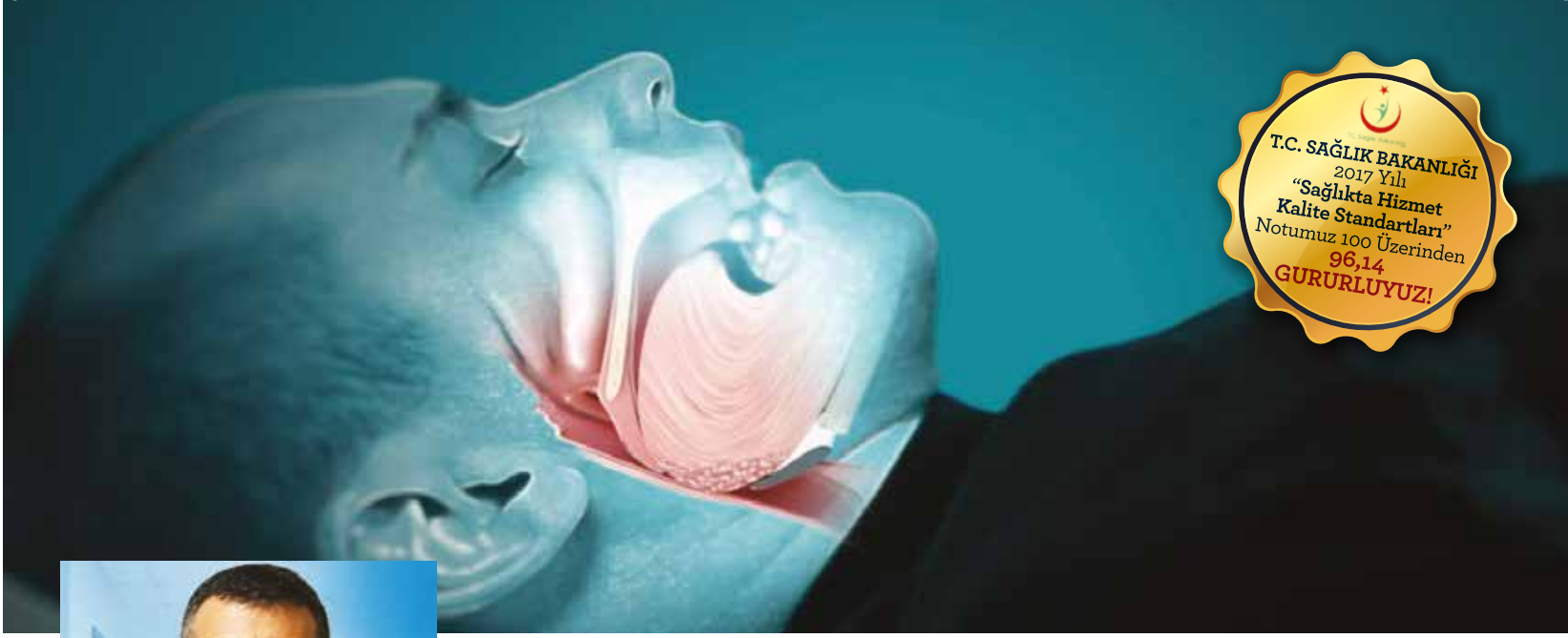
AVM Pırlanta Sk. NO:226
Birbirinden yeni takı ve alyans çeşitleri ile hizmet vermektedir.



Geleneksel ve Tamamlayıcı Tıp



- **Kupa Terapi** (Hacamat)
- **Hirido Terapi** (Sülük Tedavisi)
- **Mezoterapi** (Yüz, Saç, Selülit, Lipoliz/ Bölgesel Zayıflama)
- **PRP** (Yüz, Saç)
- **Ozon Terapi** (Majör, Minör)



Uzm.Dr. Fatih YAKAR
Göğüs Hastalıkları Uzmanı

UYKU APNE SENDROMU

Uyku apne sendromu; uyku sırasında tekrarlayan nefes durmalarına bağlı oluşan kalitesiz uyku ve bunun gündüze yansımalarıdır. Orta yaşlı erkeklerin hastalığı olarak düşünülse de, her yaşta ve kadınlarda da görülebilir. Obezite en önemli risk faktörüdür. Yüz ve çeneye ait yapısal bozukluklar, kısa/kalın boyun diğer risk faktörleridir. Sigara, alkol, ve uyku ilaçları nefeste durma sayısını ve süresini artırır. Kronik bronşit, astım, hipotiroidi, koroner arter hastalığı, hipertansiyon, inme, şeker hastalığı, reflü gibi birçok hastalıkla birlikte görülebilir.

Hastaların %90'ında horlama vardır, ancak her horlaması olan Uyku apne sendromu hastası değildir. Eşin tarif ettiği uykuda nefes durması (tanıklı apne) yada boğulur gibi uyanma da görülebilir.

Gece boyunca bazen 300-400 kez tekrarlayan apneler nedeniyle hasta kalitesiz bir uyku uyur. Sonuçta da, yorgun uyanma, gündüz aşırı uykululuk, dikkatsizlik gibi birçok sorunla karşılaşır. Yine göğüs ağrısı ve çarpıntı, sık idrar yapma, idrar kaçırma, sabah baş ağrısı, unutkanlık, sinirlilik, gece terlemesi (özellikle baş ve boyun bölgesinde), reflü, ağız kuruluğu, cinsel isteksizlik görülebilir.

HER HORLAYAN UYKU APNE SENDROMU HASTASI DEĞİLDİR.

Kesin tanı koydurucu bir bulgusu yoktur. Kişideki riski öngörmek için bazı anketler kullanılabilir ancak kesin tanı için mutlaka uyku testi (Polisomnografi) yapılması gereklidir.

UYKU APNE SENDROMU TANISI İÇİN UYKU TESTİ (POLİSOMNOGRAFİ) YAPILMASI GEREKLİDİR.

Uyku testi için hasta bir gece uyku laboratuvarında yatırılır, gece boyunca beyin aktivitesi; karın, göğüs kafesi, göz, çene ve bacak hareketleri; kalp ritmi, horlaması, yatış pozisyonu, nefes, kan oksijen düzeyi gibi pek çok parametreyi kaydetmek için hastaya çeşitli elektrotlar bağlanır ve video kaydı alınır. Kayıtlarda nefes durması-azalması, horlama ve oksijen düşmesi olup olmadığı belirlenir ve hastalığın ağırlık sınıflaması yapılır. (Basit horlama-Hafif-Orta- Ağır Uyku Apne Sendromu) Kilo verme, spor, altta yatan hastalıkların (guatr, reflü, kalp yetmezliği, astım/KOAH gibi) tedavisi, alkol ve sigaranın bırakılmasıdır. Belirli hastalara ağız içi araç tedavisi uygulanabilir. Bu yöntem, alt çenenin öne ve dilin geriye doğru kaçmasına engel olarak apne oluşumunu engeller. Birçok hastada CPAP tedavisi (sürekli pozitif havayolu basıncı) önerilmektedir. Bu cihaz, pozitif basınçlı hava vererek uyku sırasında havayollarının kapanmasını engeller. Hastanın en rahat edeceği cihaz tipi/basıncı ve maske belirlendikten sonra cihaz ayarları her hastaya özel olarak yapılır. Düzenli kullanımla hastaların uyku sorunları ve gündüz yaşadığı problemler ortadan kalkar.

CPAP CİHAZI KULLANIMI, UYKU APNE SENDROMUNUN BİLİNER EN ETKİLİ TEDAVİ YÖNTEMİDİR.



444 0 911
www.doganhastanesi.com

Gür Sokak No: 22 Küçükçekmece / İstanbul
(Cennet Metrobüs Duracağı Karşısı)
Tel: 0212 624 34 34

f t i /doganhastanesi



0212 603 10 50

ÖNDER®
— AYAREVİ —

► Altın, Gümüş, Platin, Paladyum Raporlarınıza Bakılır.

► Altın Tozu ve Gümüş Nitrat

► İTHALAT ve İHRACAT için Expertiz raporu verilir.



Kuyumcukent Kompleksi Atölye Bloğu 2. Kat 1. Sk. No:15 Yenibosna / İSTANBUL

HER GRAMINDA...

Avantaj Var

Alırken de satarken de avantajlıdır.

Güven Var

İstanbul Altın Rafinerisi güvencesiyle üretilir.

Kalite Var

24 Ayardır.

Dünya Var

Uluslararası piyasalarda geçerlidir.



www.iar.com.tr
twitter.com/altinrafinerisi
facebook.com/AltinRafinerisi



CME GROUP
APPROVED



TÜRKİYE'NİN İLK RESMİ ALTIN RAFİNERİSİ